

Contact

Merck KGaA, Darmstadt, Germany
Investor Relations
Frankfurter Strasse 250
64293 Darmstadt
Germany
Phone: +49 6151 72 3321
e-mail: investor.relations@merckgroup.com
www.merckgroup.com

WKN: 659990
ISIN: DE0006599905
Ticker Symbol: MRK

Financial Statements Q1 2017 – Q4 2018

Content

1 Income statements

- 1.1 Group, quarterly
- 1.2 Healthcare, quarterly
- 1.3 Life Science, quarterly
- 1.4 Performance Materials, quarterly
- 1.5 Corporate/Others, quarterly

2 Cash flow statement**3 Balance sheet**

EBITDA pre Merck KGaA, Darmstadt, Germany

€ million	2017								2018								Change YoY							
	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY
Healthcare	586,1	450,4	1.036,5	396,9	1.433,3	339,2	736,1	1.772,5	381,4	378,5	759,9	381,5	1.141,4	414,3	795,8	1.555,7	-34,9%	-16,0%	-26,7%	-3,9%	-20,4%	22,1%	8,1%	-12,2%
<i>in % of net sales</i>	38,3%	28,4%	33,2%	26,5%	31,0%	21,6%	24,0%	28,6%	26,6%	23,9%	25,2%	23,9%	24,7%	25,4%	24,7%	24,9%								
Life Science	445,3	454,4	899,7	425,7	1.325,4	460,6	886,3	1.786,1	454,6	451,8	906,4	460,3	1.366,7	473,6	933,9	1.840,3	2,1%	-0,6%	0,7%	8,1%	3,1%	2,8%	5,4%	3,0%
<i>in % of net sales</i>	30,1%	30,4%	30,2%	30,2%	30,2%	30,8%	30,5%	30,4%	30,6%	29,3%	29,9%	30,1%	30,0%	29,1%	29,6%	29,8%								
Performance Materials	263,5	239,4	502,9	248,8	751,6	228,2	477,0	979,8	195,7	195,8	391,5	203,2	594,7	190,9	394,0	785,5	-25,7%	-18,2%	-22,1%	-18,3%	-20,9%	-16,4%	-17,4%	-19,8%
<i>in % of net sales</i>	40,9%	39,1%	40,0%	40,7%	40,2%	39,4%	40,1%	40,1%	34,7%	33,4%	34,0%	32,5%	33,5%	30,3%	31,4%	32,7%								
Corporate/Others	-99,8	-77,9	-177,7	-48,2	-225,9	-66,2	-114,3	-292,0	-64,6	-106,0	-170,6	-81,7	-252,4	-129,1	-210,8	-381,5	-35,3%	36,2%	-4,0%	69,7%	11,7%	95,1%	84,4%	30,6%
Group	1.195,0	1.066,3	2.261,3	1.023,2	3.284,5	961,8	1.985,0	4.246,4	967,1	920,0	1.887,1	963,3	2.850,4	949,6	1.912,9	3.800,0	-19,1%	-13,7%	-16,5%	-5,9%	-13,2%	-1,3%	-3,6%	-10,5%
<i>in % of net sales</i>	32,7%	28,9%	30,8%	29,1%	30,2%	26,4%	27,7%	29,3%	27,7%	24,8%	26,2%	25,7%	26,0%	24,4%	25,0%	25,6%								

Sum of items may not foot due to rounding.

Income Statement Merck KGaA, Darmstadt, Germany

Group € million	2017								2018								Change YoY							
	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY
Net sales	3.657,3	3.694,8	7.352,1	3.516,9	10.869,0	3.648,1	7.165,0	14.517,1	3.485,7	3.713,6	7.199,3	3.749,4	10.948,7	3.887,6	7.637,0	14.836,3	-4,7%	0,5%	-2,1%	6,6%	0,7%	6,6%	6,6%	2,2%
Cost of sales	-1.242,2	-1.273,9	-2.516,2	-1.237,1	-3.753,3	-1.317,4	-2.554,6	-5.070,7	-1.260,0	-1.321,4	-2.581,3	-1.344,1	-3.925,5	-1.456,3	-2.800,5	-5.381,8	1,4%	3,7%	2,6%	8,7%	4,6%	10,5%	9,6%	6,1%
thereof amortization of intangible assets	-46,7	-44,8	-91,5	-42,7	-134,1	-45,3	-88,0	-179,5	-43,1	-43,9	-87,1	-43,9	-130,9	-44,6	-88,4	-175,5	-7,7%	-1,9%	-4,8%	2,8%	-2,4%	-1,7%	0,5%	-2,2%
Gross profit	2.415,0	2.420,9	4.835,9	2.279,8	7.115,7	2.330,7	4.610,5	9.446,4	2.225,8	2.392,2	4.617,9	2.405,3	7.023,2	2.431,3	4.836,5	9.454,5	-7,8%	-1,2%	-4,5%	5,5%	-1,3%	4,3%	4,9%	0,1%
<i>in % of net sales</i>	66,0%	65,5%	65,8%	64,8%	65,5%	63,9%	64,3%	65,1%	63,9%	64,4%	64,1%	64,2%	64,1%	62,5%	63,3%	63,7%								
SG&A	-1.214,9	-1.299,7	-2.514,6	-880,6	-3.395,2	-1.520,5	-2.401,1	-4.915,7	-1.216,0	-1.461,6	-2.677,5	-1.372,1	-4.049,6	-1.453,5	-2.825,5	-5.503,0	0,1%	12,5%	6,5%	55,8%	19,3%	-4,4%	17,7%	11,9%
<i>in % of net sales</i>	33,2%	35,2%	34,2%	25,0%	31,2%	41,7%	33,5%	33,9%	34,9%	39,4%	37,2%	36,6%	37,0%	37,4%	37,0%	37,1%								
Marketing and selling expenses	-1.078,4	-1.123,5	-2.201,9	-1.050,5	-3.252,5	-1.096,4	-2.147,0	-4.348,9	-1.020,2	-1.106,9	-2.127,2	-1.077,4	-3.204,5	-1.179,0	-2.256,4	-4.383,6	-5,4%	-1,5%	-3,4%	2,6%	-1,5%	7,5%	5,1%	0,8%
thereof amortization of intangible assets (M&S)	-258,4	-256,9	-515,3	-250,1	-765,5	-248,4	-498,6	-1.013,9	-245,2	-243,8	-489,0	-241,5	-730,4	-244,2	-485,7	-974,7	-5,1%	-5,1%	-5,1%	-3,5%	-4,6%	-1,7%	-2,6%	-3,9%
Administration expenses	-234,3	-247,9	-482,2	-210,4	-692,6	-206,1	-416,5	-898,7	-221,0	-236,1	-457,1	-239,6	-696,7	-296,8	-536,3	-993,4	-5,7%	-4,7%	-5,2%	13,8%	0,6%	44,0%	28,8%	10,5%
Impairment losses and reversals (IFRS 9)	-	-	-	-	-	-	-	-	-2,4	-5,7	-8,1	32,3	24,2	3,2	35,5	27,4	-	-	-	-	-	-	-	-
Other operating expenses/income	97,9	71,7	169,5	380,3	549,9	-218,0	162,4	331,9	27,7	-112,8	-85,1	-87,4	-172,5	19,1	-68,3	-153,4	-71,7%	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.
Adjustments	-37,6	-80,9	-118,5	254,2	135,6	-173,0	81,1	-37,4	-41,3	-79,2	-120,5	-43,9	-164,3	-67,6	-111,5	-231,9	9,7%	-2,1%	1,6%	n.m.	n.m.	-60,9%	n.m.	520,2%
Impairments**	-3,8	60,8	57,0	17,2	74,2	-55,6	-38,4	18,5	0,0	-17,4	-17,4	-4,5	-21,9	-33,1	-37,6	-55,0	-100,0%	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	-40,5%	-2,1%	n.m.
Research and development	-487,6	-513,4	-1.001,0	-536,7	-1.537,7	-570,1	-1.106,8	-2.107,8	-507,6	-538,3	-1.045,9	-542,2	-1.588,0	-636,9	-1.179,0	-2.224,9	4,1%	4,8%	4,5%	1,0%	3,3%	11,7%	6,5%	5,6%
<i>in % of net sales</i>	13,3%	13,9%	13,6%	15,3%	14,1%	15,6%	15,4%	14,5%	14,6%	14,5%	14,5%	14,5%	14,5%	16,4%	15,4%	15,0%								
thereof amortization of intangible assets (R&D)	-1,1	-1,2	-2,3	-1,2	-3,5	-1,2	-2,3	-4,7	-1,1	-1,3	-2,4	-1,2	-3,6	-21,1	-22,3	-24,7	0,8%	5,2%	3,0%	0,7%	2,2%	>1.000%	854,4%	429,4%
EBIT	712,6	607,7	1.320,3	862,5	2.182,8	240,0	1.102,5	2.422,8	502,2	392,4	894,6	491,0	1.385,6	340,9	832,0	1.726,5	-29,5%	-35,4%	-32,2%	-43,1%	-36,5%	42,0%	-24,5%	-28,7%
<i>in % of net sales</i>	19,5%	16,4%	18,0%	24,5%	20,1%	6,6%	15,4%	16,7%	14,4%	10,6%	12,4%	13,1%	12,7%	8,8%	10,9%	11,6%								
Depreciation and amortization	444,8	376,2	821,0	414,9	1.235,9	505,2	920,1	1.741,1	422,0	447,8	869,8	427,6	1.297,4	503,6	931,2	1.801,0	-5,1%	19,0%	5,9%	3,1%	5,0%	-0,3%	1,2%	3,4%
EBITDA	1.157,4	983,9	2.141,3	1.277,4	3.418,7	745,2	2.022,6	4.163,9	924,2	840,1	1.764,4	918,7	2.683,0	844,5	1.763,1	3.527,5	-20,1%	-14,6%	-17,6%	-28,1%	-21,5%	13,3%	-12,8%	-15,3%
<i>in % of net sales</i>	31,6%	26,6%	29,1%	36,3%	31,5%	20,4%	28,2%	28,7%	26,5%	22,6%	24,5%	24,5%	24,5%	21,7%	23,1%	23,8%								
EBITDA pre	1.195,0	1.066,3	2.261,3	1.023,2	3.284,5	961,8	1.985,0	4.246,4	967,1	920,0	1.887,1	963,3	2.850,4	949,6	1.912,9	3.800,0	-19,1%	-13,7%	-16,5%	-5,9%	-13,2%	-1,3%	-3,6%	-10,5%
<i>in % of net sales</i>	32,7%	28,9%	30,8%	29,1%	30,2%	26,4%	27,7%	29,3%	27,7%	24,8%	26,2%	25,7%	26,0%	24,4%	25,0%	25,6%								
Financial result	-68,7	-65,8	-134,5	-65,4	-199,9	-94,1	-159,5	-294,0	-61,2	-64,6	-125,8	-55,9	-181,7	-84,2	-140,1	-265,9	-10,9%	-1,8%	-6,5%	-14,5%	-9,1%	-10,5%	-12,2%	-9,6%
Profit before income tax from continuing operations	643,8	542,0	1.185,8	797,1	1.982,9	145,9	943,0	2.128,8	441,0	327,8	768,8	435,1	1.203,9	256,7	691,8	1.460,6	-31,5%	-39,5%	-35,2%	-45,4%	-39,3%	76,0%	-26,6%	-31,4%
Income tax	-150,8	-129,5	-280,3	-176,8	-457,1	885,6	708,8	428,5	-108,1	-83,7	-191,8	-111,6	-303,4	-64,1	-175,7	-367,5	-28,3%	-35,4%	-31,6%	-36,9%	-33,6%	n.m.	n.m.	n.m.
<i>Income tax rate</i>	23,4%	23,9%	23,6%	22,2%	23,1%	-607,1%	-75,2%	-20,1%	24,5%	25,5%	24,9%	25,7%	25,2%	25,0%	25,4%	25,2%								
Profit after tax from continuing operations	493,1	412,5	905,5	620,2	1.525,8	1.031,5	1.651,7	2.557,3	332,9	244,1	577,0	323,5	900,5	192,6	516,1	1.093,1	-32,5%	-40,8%	-36,3%	-47,8%	-41,0%	-81,3%	-68,8%	-57,3%
Profit after tax from discontinued operations	31,4	14,9	46,3	27,8	74,1	-16,7	11,1	57,3	9,0	6,5	15,6	21,8	37,4	2.265,5	2.287,3	2.302,9	-71,2%	-56,1%	-66,3%	-21,6%	-49,6%	n.m.	>1.000%	>1.000%
Profit after tax	524,4	427,4	951,8	648,0	1.599,9	1.014,8	1.662,8	2.614,6	342,0	250,6	592,6	345,3	937,9	2.458,1	2.803,4	3.396,0	-34,8%	-41,4%	-37,7%	-46,7%	-41,4%	142,2%	68,6%	29,9%
of which: attributable to Merck KGaA shareholders (n	522,7	425,7	948,4	644,1	1.592,5	1.012,1	1.656,2	2.604,6	341,0	246,8	587,8	340,2	928,0	2.445,7	2.785,9	3.373,7	-34,8%	-42,0%	-38,0%	-47,2%	-41,7%	141,7%	68,2%	29,5%
of which: attributable to non-controlling interests	1,7	1,7	3,5	3,9	7,4	2,7	6,6	10,1	1,0	3,9	4,8	5,1	9,9	12,4	17,5	22,3	-43,7%	122,4%	40,1%	29,8%	34,6%	361,0%	164,3%	121,7%
EPS in €	1,20	0,98	2,18	1,48	3,66	2,33	3,81	5,99	0,78	0,57	1,35	0,78	2,13	5,63	6,41	7,76	-35,0%	-41,8%	-38,1%	-47,3%	-41,8%	141,6%	68,2%	29,5%
thereof from continuing operations	1,13	0,95	2,08	1,42	3,50	2,37	3,79	5,87	0,76	0,56	1,32	0,74	2,06	0,45	1,19	2,51	-32,7%	-41,1%	-36,5%	-47,9%	-41,1%	-81,0%	-68,6%	-57,2%
thereof from discontinued operations	0,07	0,03	0,10	0,06	0,16	-0,04	0,02	0,12	0,02	0,01	0,03	0,04	0,07	5,18	5,22	5,25	-71,4%	-66,7%	-70,0%	-33,3%	-56,3%	n.m.	>1.000%	>1.000%
EPS pre in €* 	1,73	1,51	3,24	1,43	4,67	1,25	2,68	5,92	1,33	1,23	2,56	1,32	3,89	1,22	2,54	5,10	-23,0%	-18,5%	-21,0%	-7,7%	-16,7%	-2,4%	-5,2%	-13,9%
Number of theoretical shares in million	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8								

Sum of items may not foot due to rounding.

* for continuing operations

** only reflects impairments which classified as adjustments

Reconciliation to EBITDA, EBITDA pre and EPS pre

Group	2017								2018								Change YoY							
	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY
a) Reconciliation to EBITDA and EBITDA pre																								
EBITDA																								
EBIT	712,6	607,7	1.320,3	862,5	2.182,8	240,0	1.102,5	2.422,8	502,2	392,4	894,6	491,0	1.385,6	340,9	832,0	1.726,5	-29,5%	-35,4%	-32,2%	-43,1%	-36,5%	42,0%	-24,5%	-28,7%
Depreciation and amortization	444,8	376,2	821,0	414,9	1.235,9	505,2	920,1	1.741,1	422,0	447,8	869,8	427,6	1.297,4	503,6	931,2	1.801,0	-5,1%	19,0%	5,9%	3,1%	5,0%	-0,3%	1,2%	3,4%
Regular depreciation and amortization*	134,8	134,1	268,9	138,2	407,1	154,7	292,9	561,8	132,6	141,5	274,1	136,6	410,7	160,7	297,3	571,3	-1,6%	5,5%	1,9%	-1,1%	0,9%	3,8%	1,5%	1,7%
Amortization of purchased intangible assets	306,2	302,9	609,0	293,9	902,9	294,8	588,8	1.197,8	289,4	288,9	578,3	286,5	864,8	309,8	596,3	1.174,6	-5,5%	-4,6%	-5,0%	-2,5%	-4,2%	5,1%	1,3%	-1,9%
Impairments**	3,8	-60,8	-57,0	-17,2	-74,2	55,6	38,4	-18,5	0,0	17,4	17,4	4,5	21,9	33,1	37,6	55,0	-100,0%	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	-40,5%	-2,1%	n.m.
Total	1.157,4	983,9	2.141,3	1.277,4	3.418,7	745,2	2.022,6	4.163,9	924,2	840,1	1.764,4	918,7	2.683,0	844,5	1.763,1	3.527,5	-20,1%	-14,6%	-17,6%	-28,1%	-21,5%	13,3%	-12,8%	-15,3%
Adjustments																								
Acquisition-related adjustments	3,4	7,3	10,7	0,9	11,6	51,1	52,0	62,7	0,6	0,3	0,8	0,9	1,7	0,0	1,0	1,8	-83,6%	-96,3%	-92,3%	-2,4%	-85,1%	-99,9%	-98,2%	-97,2%
Restructuring expenses	3,6	8,5	12,1	16,0	28,2	33,0	49,0	61,1	5,6	10,5	16,1	9,3	25,4	20,7	30,0	46,1	54,3%	23,6%	32,8%	-41,9%	-9,7%	-37,4%	-38,8%	-24,6%
Integration expenses/IT expenses	26,4	30,9	57,3	36,5	93,8	94,2	130,7	187,9	20,9	21,5	42,3	22,7	65,0	77,0	99,7	142,0	-21,0%	-30,4%	-26,1%	-37,9%	-30,7%	-18,2%	-23,7%	-24,4%
Gain (-)/ losses (+) on the divestment of businesses	1,6	-9,5	-7,9	-313,0	-320,9	10,9	-302,1	-310,0	1,9	37,0	38,9	3,7	42,6	-18,0	-14,3	24,6	17,2%	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	-95,3%	n.m.
Other adjustments	2,6	45,2	47,9	5,4	53,2	27,5	32,9	80,7	14,0	10,6	24,6	8,0	32,6	25,4	33,4	58,0	428,6%	-76,5%	-48,5%	48,9%	-38,7%	-7,5%	1,7%	-28,1%
Total	37,6	82,4	120,1	-254,2	-134,1	216,6	-37,5	82,5	42,9	79,9	122,8	44,6	167,3	105,2	149,7	272,5	13,9%	-3,1%	2,3%	n.m.	n.m.	-51,5%	n.m.	230,2%
EBITDA pre	1.195,0	1.066,3	2.261,3	1.023,2	3.284,5	961,8	1.985,0	4.246,4	967,1	920,0	1.887,1	963,3	2.850,4	949,6	1.912,9	3.800,0	-19,1%	-13,7%	-16,5%	-5,9%	-13,2%	-1,3%	-3,6%	-10,5%
b) Reconciliation to EPS pre																								
1) Reconciliation starting from EBITDA pre																								
EBITDA pre	1.195,0	1.066,3	2.261,3	1.023,2	3.284,5	961,8	1.985,0	4.246,4	967,1	920,0	1.887,1	963,3	2.850,4	949,6	1.912,9	3.800,0	-19,1%	-13,7%	-16,5%	-5,9%	-13,2%	-1,3%	-3,6%	-10,5%
Regular depreciation and amortization*	-134,8	-134,1	-268,9	-138,2	-407,1	-154,7	-292,9	-561,8	-132,6	-141,5	-274,1	-136,6	-410,7	-160,7	-297,3	-571,3	-1,6%	5,5%	1,9%	-1,1%	0,9%	3,8%	1,5%	1,7%
Financial result	-68,7	-65,8	-134,5	-65,4	-199,9	-94,1	-159,5	-294,0	-61,2	-64,6	-125,8	-55,9	-181,7	-84,2	-140,1	-265,9	-10,9%	-1,8%	-6,5%	-14,5%	-9,1%	-10,5%	-12,2%	-9,6%
Profit before income tax pre	991,5	866,5	1.857,9	819,6	2.677,6	713,0	1.532,6	3.390,5	773,3	714,0	1.487,2	770,7	2.258,0	704,8	1.475,5	2.962,8	-22,0%	-17,6%	-20,0%	-6,0%	-15,7%	-1,2%	-3,7%	-12,6%
Income tax pre	-238,0	-208,0	-445,9	-196,7	-642,6	-171,1	-367,8	-813,7	-193,3	-178,5	-371,8	-192,7	-564,5	-176,2	-368,9	-740,7	-18,8%	-14,2%	-16,6%	-2,0%	-12,2%	3,0%	0,3%	-9,0%
underlying tax rate	24,0%	24,0%	24,0%	24,0%	24,0%	24,0%	24,0%	24,0%	25,0%	25,0%	25,0%	25,0%	25,0%	25,0%	25,0%	25,0%	24,0%	24,0%	24,0%	24,0%	24,0%	24,0%	24,0%	25,0%
Non-controlling interest	-0,5	-1,4	-1,9	-1,1	-3,0	-0,1	-1,2	-3,0	-0,8	-0,5	-1,3	-2,4	-3,7	0,6	-3,1	-3,1	60,3%	-65,7%	-33,6%	121,4%	23,3%	n.m.	163,4%	0,4%
Net income pre	753,0	657,1	1.410,2	621,8	2.032,0	541,8	1.163,6	2.573,8	579,2	535,0	1.114,2	575,6	1.689,8	529,2	1.103,6	2.219,0	-23,1%	-18,6%	-21,0%	-7,4%	-16,8%	-2,3%	-5,2%	-13,8%
EPS pre in €***	1,73	1,51	3,24	1,43	4,67	1,25	2,68	5,92	1,33	1,23	2,56	1,32	3,89	1,22	2,54	5,10	-23,1%	-18,6%	-21,0%	-7,4%	-16,8%	-2,3%	-5,2%	-13,8%
2) Reconciliation starting from Profit before tax																								
Profit before income tax	643,8	542,0	1.185,8	797,1	1.982,9	145,9	943,0	2.128,8	441,0	327,8	768,8	435,1	1.203,9	256,7	691,8	1.460,6	-31,5%	-39,5%	-35,2%	-45,4%	-39,3%	76,0%	-26,6%	-31,4%
Amortization of purchased intangible assets	306,2	302,9	609,0	293,9	902,9	294,8	588,8	1.197,8	289,4	288,9	578,3	286,5	864,8	309,8	596,3	1.174,6	-5,5%	-4,6%	-5,0%	-2,5%	-4,2%	5,1%	1,3%	-1,9%
Impairments**	3,8	-60,8	-57,0	-17,2	-74,2	55,6	38,4	-18,5	0,0	17,4	17,4	4,5	21,9	33,1	37,6	55,0	-100,0%	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	-40,5%	-2,1%	n.m.
Adjustments																								
Acquisition-related adjustments	3,4	7,3	10,7	0,9	11,6	51,1	52,0	62,7	0,6	0,3	0,8	0,9	1,7	0,0	1,0	1,8	-83,6%	-96,3%	-92,3%	-2,4%	-85,1%	-99,9%	-98,2%	-97,2%
Restructuring expenses	3,6	8,5	12,1	16,0	28,2	33,0	49,0	61,1	5,6	10,5	16,1	9,3	25,4	20,7	30,0	46,1	54,3%	23,6%	32,8%	-41,9%	-9,7%	-37,4%	-38,8%	-24,6%
Integration expenses/IT expenses	26,4	30,9	57,3	36,5	93,8	94,2	130,7	187,9	20,9	21,5	42,3	22,7	65,0	77,0	99,7	142,0	-21,0%	-30,4%	-26,1%	-37,9%	-30,7%	-18,2%	-23,7%	-24,4%
Gain (-)/ losses (+) on the divestment of businesses	1,6	-9,5	-7,9	-313,0	-320,9	10,9	-302,1	-310,0	1,9	37,0	38,9	3,7	42,6	-18,0	-14,3	24,6	17,2%	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	-95,3%	n.m.
Other adjustments	2,6	45,2	47,9	5,4	53,2	27,5	32,9	80,7	14,0	10,6	24,6	8,0	32,6	25,4	33,4	58,0	428,6%	-76,5%	-48,5%	48,9%	-38,7%	-7,5%	1,7%	-28,1%
Total adjustments	37,6	82,4	120,1	-254,2	-134,1	216,6	-37,5	82,5	42,9	79,9	122,8	44,6	167,3	105,2	149,7	272,5	13,9%	-3,1%	2,3%	n.m.	n.m.	-51,5%	n.m.	230,2%
Profit before income tax pre	991,5	866,5	1.857,9	819,6	2.677,6	713,0	1.532,6	3.390,5	773,3	714,0	1.487,2	770,7	2.257,9	704,8	1.475,5	2.962,7	-22,0%	-17,6%	-20,0%	-6,0%	-15,7%	-1,1%	-3,7%	-12,6%
Income tax pre	-238,0	-208,0	-445,9	-196,7	-642,6	-171,1	-367,8	-813,7	-193,3	-178,5	-371,8	-192,7	-564,5	-176,2	-368,9	-740,7	-18,8%	-14,2%	-16,6%	-2,1%	-12,2%	3,0%	0,3%	-9,0%
underlying tax rate	24,0%	24,0%	24,0%	24,0%	24,0%	24,0%	24,0%	24,0%	25,0%	25,0%	25,0%	25,0%	25,0%	25,0%	25,0%	25,0%	24,0%	24,0%	24,0%	24,0%	24,0%	24,0%	24,0%	25,0%
Total costs excluded from Net income	230,3	231,4	461,8	-22,3	439,5	-470,3	-492,6	-30,8	238,2	288,2	526,4	235,4	761,8	-1.916,6	-1.682,4	-1.154,7	3,4%	24,5%	14,0%	n.m.	73,3%	307,5%	241,5%	>1.000%
Total costs excluded from EPS in €	0,53	0,53	1,06	-0,05	1,01	-1,08	-1,13	-0,07	0,55	0,66	1,21	0,54	1,75	-4,41	-3,87	-2,66	3,8%	24,5%	14,2%	n.m.	73,3%	308,3%	242,5%	>1.000%
Non-controlling interest	-0,5	-1,4	-1,9	-1,1	-3,0	-0,1	-1,2	-3,0	-0,8	-0,5	-1,3	-2,4	-3,7	0,6	-3,1	-3,1	60,3%	-65,7%	-33,6%	121,4%	23,3%	n.m.	163,4%	0,4%
Net income pre	753,0	657,1	1.410,2	621,8	2.032,0	541,8	1.163,6	2.573,8	579,2	535,0	1.114,2	575,6	1.689,8	529,2	1.103,6	2.219,0	-23,1%	-18,6%	-21,0%	-7,4%	-16,8%	-2,3%	-5,2%	-13,8%
EPS pre in €***	1,73	1,51	3,24	1,43	4,67	1,25	2,68	5,92	1,33	1,23	2,56	1,32	3,89	1,22	2,54	5,10	-23,0%	-18,5%	-21,0%	-7,7%	-16,7%	-2,4%	-5,2%	-13,9%
Number of theoretical shares in million	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8								

* Regular depreciation and amortization = Depreciation and amortization - Amortization of purchased intangible assets - Impairments

** only reflects impairments which classified as adjustments

*** for continuing operations

Sum of items may not foot due to rounding.

Breakdown of depreciation and amortization and adjustments

Group € million	Division	2017								2018								Change YoY							
		Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY
a) Depreciation and amortization																									
Regular depreciation and amortization*	all	134,8	134,1	268,9	138,2	407,1	154,7	292,9	561,8	132,6	141,5	274,1	136,6	410,7	160,7	297,3	571,3	-1,6%	5,5%	1,9%	-1,1%	0,9%	3,8%	1,5%	1,7%
Amortization of purchased intangible assets																									
Healthcare	HC	139,7	139,9	279,6	139,4	419,0	138,9	278,4	557,9	139,3	135,1	274,4	135,0	409,4	154,7	289,7	564,1	-0,3%	-3,4%	-1,9%	-3,2%	-2,3%	11,3%	4,1%	1,1%
Life Science	LS	131,6	129,0	260,6	122,2	382,8	122,6	244,8	505,4	118,5	121,4	239,9	119,5	359,4	122,2	241,6	481,6	-9,9%	-5,9%	-7,9%	-2,3%	-6,1%	-0,3%	-1,3%	-4,7%
Performance Materials	PM	34,9	34,0	68,9	32,2	101,1	33,3	65,6	134,4	31,6	32,4	64,0	32,0	96,0	33,0	65,0	128,9	-9,6%	-4,6%	-7,1%	-0,7%	-5,1%	-1,1%	-0,9%	-4,1%
Total		306,2	302,9	609,0	293,9	902,9	294,8	588,8	1.197,8	289,4	288,9	578,3	286,5	864,8	309,8	596,3	1.174,6	-5,5%	-4,6%	-5,0%	-2,5%	-4,2%	5,1%	1,3%	-1,9%
Impairments**	all	3,8	-60,8	-57,0	-17,2	-74,2	55,6	38,4	-18,5	0,0	17,4	17,4	4,5	21,9	33,1	37,6	55,0	-100,0%	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	-40,5%	-2,1%	n.m.
Total depreciation and amortization		444,8	376,2	821,0	414,9	1.235,9	505,2	920,1	1.741,1	422,0	447,8	869,8	427,6	1.297,4	503,6	931,2	1.801,0	-5,1%	19,0%	5,9%	3,1%	5,0%	-0,3%	1,2%	3,4%
b) Adjustments																									
Acquisition-related adjustments		3,4	7,3	10,7	0,9	11,6	51,1	52,0	62,7	0,6	0,3	0,8	0,9	1,7	0,0	1,0	1,8	-83,6%	-96,3%	-92,3%	-2,4%	-85,1%	-99,9%	-98,2%	-97,2%
Restructuring expenses																									
Healthcare	HC	-0,4	0,8	0,4	-0,6	-0,2	17,1	16,5	16,9	-0,7	0,7	-0,1	5,3	5,3	6,3	11,6	11,5	71,2%	-18,5%	n.m.	n.m.	n.m.	-63,4%	-30,0%	-31,9%
Life Science	LS	0,7	1,3	2,0	0,9	2,9	2,3	3,2	5,2	0,2	1,0	1,2	-1,6	-0,4	3,3	1,7	2,9	-77,1%	-24,5%	-42,3%	n.m.	n.m.	42,6%	-46,8%	-45,0%
Performance Materials	PM	1,5	0,0	1,6	0,1	1,6	3,7	3,8	5,3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	1,1	1,1	1,2	-99,9%	-99,9%	-99,9%	-91,1%	-99,5%	-69,2%	-69,6%	-78,5%
Corporate/Others	CO	1,8	6,3	8,2	15,6	23,8	9,8	25,5	33,6	6,2	8,8	15,0	5,6	20,6	9,9	15,5	30,5	238,2%	39,7%	84,1%	-64,3%	-13,4%	1,0%	-39,0%	-9,2%
Total		3,6	8,5	12,1	16,0	28,2	33,0	49,0	61,1	5,6	10,5	16,1	9,3	25,4	20,7	30,0	46,1	54,3%	23,6%	32,8%	-41,9%	-9,7%	-37,4%	-38,8%	-24,6%
Integration expenses/IT expenses																									
Integration Cost	LS/PM/CO	12,4	15,3	27,7	13,3	41,0	58,8	72,1	99,8	7,6	4,0	11,6	8,9	20,5	48,2	57,1	68,7	-38,7%	-73,9%	-58,1%	-33,0%	-50,0%	-18,0%	-20,8%	-31,2%
ERP/HR systems	all	13,9	15,6	29,6	23,2	52,8	35,4	58,6	88,1	13,2	17,5	30,7	13,8	44,5	28,8	42,6	73,3	-5,1%	12,1%	3,9%	-40,7%	-15,7%	-18,5%	-27,3%	-16,8%
Total		26,4	30,9	57,3	36,5	93,8	94,2	130,7	187,9	20,9	21,5	42,3	22,7	65,0	77,0	99,7	142,0	-21,0%	-30,4%	-26,1%	-37,9%	-30,7%	-18,2%	-23,7%	-24,4%
Gain (-)/ losses (+) on the divestment of businesses																									
Costs related to former business activities	CO	1,5	0,5	1,9	1,6	3,5	1,0	2,7	4,6	2,1	0,2	2,3	5,5	7,8	-1,1	4,4	6,7	43,2%	-55,9%	19,7%	237,1%	120,1%	n.m.	65,3%	46,2%
Costs related to former business activities	PM	0,1	0,0	0,2	0,1	0,3	0,3	0,4	0,6	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	-100,0%	-98,5%	-99,7%	-100,0%	-99,8%	-100,0%	-100,0%	-99,9%
Sale of Kuvan and Biosimilars	HC	0,0	-10,7	-10,7	-314,7	-325,4	9,1	-305,6	-316,3	0,0	36,8	36,7	-1,8	34,9	-9,0	-10,8	25,9	n.m.	n.m.	n.m.	-99,4%	n.m.	n.m.	-96,5%	n.m.
Costs related to former business activities	LS	0,0	0,7	0,7	0,0	0,7	0,5	0,5	1,1	-0,2	0,0	-0,2	0,0	-0,2	-7,9	-7,9	-8,0	n.m.	n.m.	n.m.	-91,1%	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.
Total		1,6	-9,5	-7,9	-313,0	-320,9	10,9	-302,1	-310,0	1,9	37,0	38,9	3,7	42,6	-18,0	-14,3	24,6	17,2%	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	-95,3%	n.m.
Other adjustments																									
Others	HC	0,0	14,1	14,1	0,0	14,2	2,2	2,3	16,4	0,6	-0,9	-0,3	0,6	0,3	7,7	8,3	8,0	n.m.	n.m.	n.m.	>1.000%	-97,9%	245,0%	266,4%	-51,0%
	LS	0,3	17,2	17,5	0,0	17,6	4,7	4,7	22,3	0,9	-0,2	0,8	0,0	0,7	2,3	2,2	3,0	169,9%	n.m.	-95,7%	n.m.	-95,8%	-52,2%	-52,7%	-86,5%
	PM	0,0	4,8	4,8	0,0	4,8	1,8	1,8	6,6	0,8	0,1	0,9	0,0	0,9	-0,2	-0,2	0,7	>1.000%	-98,5%	-81,0%	>1.000%	-80,9%	n.m.	n.m.	-89,5%
	CO	2,3	9,1	11,4	5,3	16,7	18,8	24,1	35,5	11,7	11,6	23,2	7,4	30,6	15,7	23,1	46,3	407,6%	27,5%	104,2%	39,4%	83,6%	-16,6%	-4,2%	30,6%
Total		2,6	45,2	47,9	5,4	53,2	27,5	32,9	80,7	14,0	10,6	24,6	8,0	32,6	25,4	33,4	58,0	428,6%	-76,5%	-48,5%	48,9%	-38,7%	-7,5%	1,7%	-28,1%
Total adjustments		37,6	82,4	120,1	-254,2	-134,1	216,6	-37,5	82,5	42,9	79,9	122,8	44,6	167,3	105,2	149,7	272,5	13,9%	-3,1%	2,3%	n.m.	n.m.	-51,5%	n.m.	230,2%

* Regular depreciation and amortization = Depreciation and amortization - Amortization of purchased intangible assets - Impairments

** only reflects impairments which classified as adjustments

Sum of items may not foot due to rounding.

Income Statement Merck KGaA, Darmstadt, Germany
Healthcare

€ million

	2017								2018								Change YoY							
	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY
Net sales	1.531,4	1.587,1	3.118,5	1.497,9	4.616,4	1.573,2	3.071,1	6.189,6	1.434,5	1.584,2	3.018,7	1.596,4	4.615,1	1.630,4	3.226,8	6.245,5	-6,3%	-0,2%	-3,2%	6,6%	0,0%	3,6%	5,1%	0,9%
Cost of sales	-317,7	-345,5	-663,2	-317,5	-980,7	-359,0	-676,5	-1.339,7	-333,6	-343,0	-676,6	-363,8	-1.040,4	-384,7	-748,5	-1.425,2	5,0%	-0,7%	2,0%	14,6%	6,1%	7,2%	10,6%	6,4%
thereof amortization of intangible assets	-0,2	-0,2	-0,5	-0,6	-1,0	-0,9	-1,4	-1,9	-0,8	-0,8	-1,6	-0,8	-2,5	-0,8	-1,6	-3,3	245,1%	255,4%	250,2%	46,9%	139,7%	-6,5%	14,2%	72,3%
Gross profit	1.213,7	1.241,6	2.455,3	1.180,4	3.635,7	1.214,2	2.394,6	4.849,9	1.100,9	1.241,2	2.342,1	1.232,6	3.574,7	1.245,7	2.478,3	4.820,4	-9,3%	0,0%	-4,6%	4,4%	-1,7%	2,6%	3,5%	-0,6%
<i>in % of net sales</i>	79,3%	78,2%	78,7%	78,8%	78,8%	77,2%	78,0%	78,4%	76,7%	78,4%	77,6%	77,2%	77,5%	76,4%	76,8%	77,2%								
SG&A	-443,2	-534,4	-977,7	-225,3	-1.203,0	-710,5	-935,8	-1.913,5	-527,6	-679,2	-1.206,8	-632,1	-1.838,8	-563,9	-1.196,0	-2.402,8	19,0%	27,1%	23,4%	180,5%	52,9%	-20,6%	27,8%	25,6%
<i>in % of net sales</i>	28,9%	33,7%	31,4%	15,0%	26,1%	45,2%	30,5%	30,9%	36,8%	42,9%	40,0%	39,6%	39,8%	34,6%	37,1%	38,5%								
Marketing and selling expenses	-567,4	-617,0	-1.184,4	-582,6	-1.767,0	-605,9	-1.188,5	-2.372,9	-550,8	-591,5	-1.142,4	-571,5	-1.713,8	-624,8	-1.196,3	-2.338,7	-2,9%	-4,1%	-3,6%	-1,9%	-3,0%	3,1%	0,7%	-1,4%
thereof amortization of intangible assets (M&S)	-139,1	-139,4	-278,5	-138,6	-417,0	-137,7	-276,3	-554,8	-138,1	-134,0	-272,1	-133,9	-406,0	-133,8	-267,6	-539,8	-0,7%	-3,8%	-2,3%	-3,4%	-2,6%	-2,9%	-3,1%	-2,7%
Administration expenses	-69,3	-69,7	-139,0	-64,0	-203,0	-68,2	-132,2	-271,2	-73,9	-78,5	-152,4	-72,4	-224,9	-76,1	-148,6	-301,0	6,6%	12,6%	9,6%	13,2%	10,7%	11,7%	12,4%	11,0%
Impairment losses and reversals (IFRS 9)	-	-	-	-	-	-	-	-	-0,5	-4,9	-5,4	-2,9	-8,3	5,3	2,4	-3,0	-	-	-	-	-	-	-	-
Other operating expenses/income	193,5	152,3	345,8	421,3	767,1	-36,5	384,8	730,6	97,7	-4,3	93,4	14,8	108,2	131,7	146,5	239,9	-49,5%	n.m.	-73,0%	-96,5%	-85,9%	n.m.	-61,9%	-67,2%
Adjustments	-3,6	-11,6	-15,2	310,2	295,0	-33,0	277,2	262,0	-2,4	-40,4	-42,8	-9,2	-52,0	-8,4	-17,6	-60,4	-33,7%	248,9%	181,2%	n.m.	n.m.	-74,6%	n.m.	n.m.
Impairments**	-0,6	67,9	67,4	17,0	84,4	-33,2	-16,2	51,2	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	-11,4	-11,4	-11,4	-100,0%	-100,0%	-100,0%	-100,0%	-100,0%	-65,5%	-29,3%	n.m.
Research and development	-368,8	-381,5	-750,2	-415,7	-1.166,0	-433,7	-849,4	-1.599,7	-378,5	-406,6	-785,1	-409,4	-1.194,5	-491,6	-901,0	-1.686,1	2,7%	6,6%	4,6%	-1,5%	2,5%	13,3%	6,1%	5,4%
<i>in % of net sales</i>	24,1%	24,0%	24,1%	27,8%	25,3%	27,6%	27,7%	25,8%	26,4%	25,7%	26,0%	25,6%	25,9%	30,2%	27,9%	27,0%								
thereof amortization of intangible assets (R&D)	-0,4	-0,4	-0,7	-0,4	-1,1	-0,4	-0,7	-1,5	-0,4	-0,4	-0,7	-0,4	-1,1	-20,1	-20,5	-21,2	0,2%	0,1%	0,1%	-0,1%	0,1%	>1.000%	>1.000%	>1.000%
EBIT	401,7	325,7	727,4	539,4	1.266,8	69,9	609,3	1.336,6	194,7	155,4	350,2	191,1	541,3	190,1	381,3	731,4	-51,5%	-52,3%	-51,9%	-64,6%	-57,3%	171,9%	-37,4%	-45,3%
<i>in % of net sales</i>	26,2%	20,5%	23,3%	36,0%	27,4%	4,4%	19,8%	21,6%	13,6%	9,8%	11,6%	12,0%	11,7%	11,7%	11,8%	11,7%								
Depreciation and amortization	180,7	113,2	293,8	167,7	461,5	229,9	397,6	691,4	183,9	182,9	366,8	181,1	547,8	213,0	394,1	760,8	1,8%	61,6%	24,8%	8,0%	18,7%	-7,3%	-0,9%	10,0%
EBITDA	582,4	438,8	1.021,2	707,1	1.728,3	299,8	1.006,9	2.028,1	378,6	338,3	716,9	372,2	1.089,1	403,1	775,3	1.492,2	-35,0%	-22,9%	-29,8%	-47,4%	-37,0%	34,5%	-23,0%	-26,4%
<i>in % of net sales</i>	38,0%	27,7%	32,7%	47,2%	37,4%	19,1%	32,8%	32,8%	26,4%	21,4%	23,8%	23,3%	23,6%	24,7%	24,0%	23,9%								
EBITDA pre	586,1	450,4	1.036,5	396,9	1.433,3	339,2	736,1	1.772,5	381,4	378,5	759,9	381,5	1.141,4	414,3	795,8	1.555,7	-34,9%	-16,0%	-26,7%	-3,9%	-20,4%	22,1%	8,1%	-12,2%
<i>in % of net sales</i>	38,3%	28,4%	33,2%	26,5%	31,0%	21,6%	24,0%	28,6%	26,6%	23,9%	25,2%	23,9%	24,7%	25,4%	24,7%	24,9%								
Reconciliation to EBITDA pre																								
EBITDA	582,4	438,8	1.021,2	707,1	1.728,3	299,8	1.006,9	2.028,1	378,6	338,3	716,9	372,2	1.089,1	403,1	775,3	1.492,2	-35,0%	-22,9%	-29,8%	-47,4%	-37,0%	34,5%	-23,0%	-26,4%
Adjustments																								
Acquisition-related adjustments	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1	-0,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.
Restructuring expenses	-0,4	0,8	0,4	-0,6	-0,2	17,1	16,5	16,9	-0,7	0,7	-0,1	5,3	5,3	6,3	11,6	11,5	71,2%	-18,5%	n.m.	n.m.	n.m.	-63,4%	-30,0%	-31,9%
Integration expenses/IT expenses	4,1	7,3	11,4	5,0	16,4	10,9	15,9	27,3	2,8	3,7	6,5	5,1	11,7	6,2	11,4	17,9	-30,1%	-49,4%	-42,6%	2,5%	-28,8%	-43,1%	-28,8%	-34,5%
Gain (-)/ losses (+) on the divestment of businesses	0,0	-10,7	-10,7	-314,7	-325,4	9,1	-305,6	-316,3	0,0	36,8	36,7	-1,8	34,9	-9,0	-10,8	25,9	n.m.	n.m.	n.m.	-99,4%	n.m.	n.m.	-96,5%	n.m.
Other adjustments	0,0	14,1	14,1	0,0	14,2	2,2	2,3	16,4	0,6	-0,9	-0,3	0,6	0,3	7,7	8,3	8,0	n.m.	n.m.	n.m.	>1.000%	-97,9%	245,0%	266,4%	-51,0%
Total	3,6	11,6	15,2	-310,2	-295,0	39,3	-270,9	-255,7	2,7	40,2	42,9	9,2	52,2	11,2	20,4	63,4	-25,0%	247,4%	182,2%	n.m.	n.m.	-71,5%	n.m.	n.m.
EBITDA pre	586,1	450,4	1.036,5	396,9	1.433,3	339,2	736,1	1.772,5	381,4	378,5	759,9	381,5	1.141,4	414,3	795,8	1.555,7	-34,9%	-16,0%	-26,7%	-3,9%	-20,4%	22,1%	8,1%	-12,2%

Sum of items may not foot due to rounding.

Detailed reconciliation - Healthcare

€ million	2017								2018								Change YoY							
	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY
EBIT	401,7	325,7	727,4	539,4	1.266,8	69,9	609,3	1.336,7	194,7	155,4	350,2	191,1	541,3	190,1	381,3	731,4	-51,5%	-52,3%	-51,9%	-64,6%	-57,3%	171,9%	-37,4%	-45,3%
Regular depreciation and amortization*	40,4	41,2	81,6	45,3	126,9	57,7	103,0	184,6	44,6	47,7	92,4	46,1	138,4	46,9	92,9	185,3	10,4%	16,0%	13,2%	1,7%	9,1%	-18,9%	-9,8%	0,4%
Amortization of purchased intangible assets	139,7	139,9	279,6	139,4	419,0	138,9	278,4	557,9	139,3	135,1	274,4	135,0	409,4	154,7	289,7	564,1	-0,3%	-3,4%	-1,9%	-3,2%	-2,3%	11,3%	4,1%	1,1%
Impairments**	0,6	-67,9	-67,4	-17,0	-84,4	33,2	16,2	-51,2	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	11,4	11,4	11,4	-100,0%	-100,0%	-100,0%	-100,0%	-100,0%	-65,5%	-29,3%	n.m.
Total depreciation and amortization	180,7	113,2	293,8	167,7	461,5	229,9	397,6	691,4	183,9	182,9	366,8	181,1	547,8	213,0	394,1	760,8	1,8%	61,6%	24,8%	8,0%	18,7%	-7,3%	-0,9%	10,0%
EBITDA	582,4	438,8	1.021,2	707,1	1.728,3	299,8	1.006,9	2.028,1	378,6	338,3	716,9	372,2	1.089,1	403,1	775,3	1.492,2	-35,0%	-22,9%	-29,8%	-47,4%	-37,0%	34,5%	-23,0%	-26,4%
Adjustments																								
Acquisition-related adjustments	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1	-0,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0								
Restructuring expenses																								
Restructuring expenses	-0,4	0,8	0,4	-0,6	-0,2	17,1	16,5	16,9	-0,7	0,7	-0,1	5,3	5,3	6,3	11,6	11,5	71,2%	-18,5%	n.m.	n.m.	n.m.	-63,4%	-30,0%	-31,9%
Total	-0,4	0,8	0,4	-0,6	-0,2	17,1	16,5	16,9	-0,7	0,7	-0,1	5,3	5,3	6,3	11,6	11,5	71,2%	-18,5%	n.m.	n.m.	n.m.	-63,4%	-30,0%	-31,9%
Integration expenses/IT expenses																								
Integration Cost	0,0	0,0	0,1	-0,1	0,0	0,1	0,1	0,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,7	0,7	0,8	-93,9%	23,9%	-51,8%	-98,2%	n.m.	510,9%	>1.000%	530,3%
ERP/HR systems	4,0	7,3	11,3	5,1	16,4	10,8	15,9	27,2	2,8	3,7	6,5	5,1	11,7	5,5	10,6	17,1	-29,6%	-49,6%	-42,5%	1,5%	-28,9%	-49,4%	-33,1%	-37,0%
Total	4,1	7,3	11,4	5,0	16,4	10,9	15,9	27,3	2,8	3,7	6,5	5,1	11,7	6,2	11,4	17,9	-30,1%	-49,4%	-42,6%	2,5%	-28,8%	-43,1%	-28,8%	-34,5%
Gain (-)/ losses (+) on the divestment of businesses																								
Sale of Kuvan and Biosimilars	0,0	-10,7	-10,7	-314,7	-325,4	9,1	-305,6	-316,3	0,0	36,8	36,7	-1,8	34,9	-9,0	-10,8	25,9	n.m.	n.m.	n.m.	-99,4%	n.m.	n.m.	-96,5%	n.m.
Total	0,0	-10,7	-10,7	-314,7	-325,4	9,1	-305,6	-316,3	0,0	36,8	36,7	-1,8	34,9	-9,0	-10,8	25,9	n.m.	n.m.	n.m.	-99,4%	n.m.	n.m.	-96,5%	n.m.
Other adjustments																								
Others	0,0	14,1	14,1	0,0	14,2	2,2	2,3	16,4	0,6	-0,9	-0,3	0,6	0,3	7,7	8,3	8,0	n.m.	n.m.	n.m.	>1.000%	-97,9%	245,0%	266,4%	-51,0%
Total	0,0	14,1	14,1	0,0	14,2	2,2	2,3	16,4	0,6	-0,9	-0,3	0,6	0,3	7,7	8,3	8,0	n.m.	n.m.	n.m.	>1.000%	-97,9%	245,0%	266,4%	-51,0%
Total adjustments	3,6	11,6	15,2	-310,2	-295,0	39,3	-270,9	-255,7	2,7	40,2	42,9	9,2	52,2	11,2	20,4	63,4	-25,0%	247,4%	182,2%	n.m.	n.m.	-71,5%	n.m.	n.m.
EBITDA pre	586,1	450,4	1.036,5	396,9	1.433,3	339,2	736,1	1.772,5	381,4	378,5	759,9	381,5	1.141,4	414,3	795,8	1.555,7	-34,9%	-16,0%	-26,7%	-3,9%	-20,4%	22,1%	8,1%	-12,2%

* Regular depreciation and amortization = Depreciation and amortization - Amortization of purchased intangible assets - Impairments

** only reflects impairments which classified as adjustments

Sum of items may not foot due to rounding.

Income Statement Merck KGaA, Darmstadt, Germany
Life Science

€ million

	2017								2018								Change YoY							
	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY
Net sales	1.481,3	1.495,5	2.976,8	1.408,4	4.385,1	1.496,4	2.904,7	5.881,5	1.487,2	1.542,8	3.030,1	1.527,4	4.557,5	1.627,7	3.155,1	6.185,2	0,4%	3,2%	1,8%	8,5%	3,9%	8,8%	8,6%	5,2%
Cost of sales	-622,5	-647,5	-1.270,0	-632,4	-1.902,4	-685,2	-1.317,7	-2.587,6	-650,1	-677,4	-1.327,5	-656,2	-1.983,8	-738,9	-1.395,1	-2.722,6	4,4%	4,6%	4,5%	3,8%	4,3%	7,8%	5,9%	5,2%
thereof amortization of intangible assets	-15,5	-14,9	-30,4	-14,4	-44,8	-15,1	-29,5	-59,9	-14,4	-14,6	-29,0	-14,7	-43,7	-14,9	-29,6	-58,6	-7,1%	-2,1%	-4,7%	2,3%	-2,5%	-1,3%	0,4%	-2,2%
Gross profit	858,8	848,0	1.706,8	776,0	2.482,8	811,1	1.587,1	3.293,9	837,1	865,4	1.702,5	871,2	2.573,7	888,9	1.760,1	3.462,6	-2,5%	2,1%	-0,2%	12,3%	3,7%	9,6%	10,9%	5,1%
<i>in % of net sales</i>	<i>58,0%</i>	<i>56,7%</i>	<i>57,3%</i>	<i>55,1%</i>	<i>56,6%</i>	<i>54,2%</i>	<i>54,6%</i>	<i>56,0%</i>	<i>56,3%</i>	<i>56,1%</i>	<i>56,2%</i>	<i>57,0%</i>	<i>56,5%</i>	<i>54,6%</i>	<i>55,8%</i>	<i>56,0%</i>								
SG&A	-561,1	-559,4	-1.120,5	-495,2	-1.615,7	-603,0	-1.098,2	-2.218,7	-504,7	-550,6	-1.055,3	-535,5	-1.590,8	-586,8	-1.122,3	-2.177,6	-10,1%	-1,6%	-5,8%	8,2%	-1,5%	-2,7%	2,2%	-1,9%
<i>in % of net sales</i>	<i>37,9%</i>	<i>37,4%</i>	<i>37,6%</i>	<i>35,2%</i>	<i>36,8%</i>	<i>40,3%</i>	<i>37,8%</i>	<i>37,7%</i>	<i>33,9%</i>	<i>35,7%</i>	<i>34,8%</i>	<i>35,1%</i>	<i>34,9%</i>	<i>36,0%</i>	<i>35,6%</i>	<i>35,2%</i>								
Marketing and selling expenses	-448,6	-442,5	-891,1	-411,9	-1.303,0	-430,6	-842,5	-1.733,6	-408,3	-450,7	-858,9	-443,0	-1.301,9	-472,6	-915,6	-1.774,5	-9,0%	1,8%	-3,6%	7,6%	-0,1%	9,8%	8,7%	2,4%
thereof amortization of intangible assets (M&S)	-116,0	-113,9	-229,9	-107,7	-337,6	-107,4	-215,1	-444,9	-104,1	-106,7	-210,8	-104,7	-315,6	-107,3	-212,0	-422,8	-10,3%	-6,3%	-8,3%	-2,8%	-6,5%	-0,1%	-1,4%	-5,0%
Administration expenses	-69,7	-65,2	-134,9	-59,3	-194,2	-66,5	-125,8	-260,7	-69,5	-60,1	-129,6	-69,3	-198,9	-83,3	-152,6	-282,2	-0,4%	-7,8%	-4,0%	17,0%	2,4%	25,3%	21,4%	8,3%
Impairment losses and reversals (IFRS 9)	-	-	-	-	-	-	-	-	-1,4	-0,4	-1,8	0,1	-1,7	-2,6	-2,5	-4,3	-	-	-	-	-	-	-	-
Other operating expenses/income	-42,8	-51,6	-94,4	-24,0	-118,5	-105,9	-129,9	-224,4	-25,5	-39,4	-64,9	-23,3	-88,3	-28,3	-51,6	-116,5	-40,3%	-23,7%	-31,2%	-2,9%	-25,5%	-73,3%	-60,3%	-48,1%
Adjustments	-15,7	-41,7	-57,3	-24,4	-81,7	-88,6	-113,0	-170,4	-12,1	-8,5	-20,6	-10,4	-30,9	-17,5	-27,8	-48,4	-22,9%	-79,7%	-64,1%	-57,5%	-62,2%	-80,3%	-75,4%	-71,6%
Impairments**	0,0	-3,2	-3,2	0,0	-3,2	-0,2	-0,2	-3,4	0,0	-16,3	-16,3	-4,6	-20,8	-2,1	-6,6	-22,9	n.m.	405,2%	405,2%	n.m.	555,7%	886,6%	>1.000%	576,1%
Research and development	-61,9	-67,3	-129,2	-60,5	-189,7	-51,7	-112,1	-241,3	-59,4	-60,8	-120,2	-59,0	-179,2	-70,3	-129,3	-249,5	-4,0%	-9,7%	-6,9%	-2,5%	-5,5%	36,1%	15,3%	3,4%
<i>in % of net sales</i>	<i>4,2%</i>	<i>4,5%</i>	<i>4,3%</i>	<i>4,3%</i>	<i>4,3%</i>	<i>3,5%</i>	<i>3,9%</i>	<i>4,1%</i>	<i>4,0%</i>	<i>3,9%</i>	<i>4,0%</i>	<i>3,9%</i>	<i>3,9%</i>	<i>4,3%</i>	<i>4,1%</i>	<i>4,0%</i>								
thereof amortization of intangible assets (R&D)	-0,1	-0,1	-0,3	-0,1	-0,4	-0,1	-0,3	-0,5	-0,1	0,0	-0,1	0,0	-0,1	0,0	0,0	-0,1	-56,0%	-71,8%	-63,9%	-96,8%	-74,9%	-96,9%	-96,8%	-80,6%
EBIT	235,8	221,3	457,1	220,3	677,4	156,4	376,8	833,9	273,0	254,0	527,0	276,7	803,8	231,8	508,5	1.035,6	15,8%	14,8%	15,3%	25,6%	18,7%	48,2%	35,0%	24,2%
<i>in % of net sales</i>	<i>15,9%</i>	<i>14,8%</i>	<i>15,4%</i>	<i>15,6%</i>	<i>15,4%</i>	<i>10,5%</i>	<i>13,0%</i>	<i>14,2%</i>	<i>18,4%</i>	<i>16,5%</i>	<i>17,4%</i>	<i>18,1%</i>	<i>17,6%</i>	<i>14,2%</i>	<i>16,1%</i>	<i>16,7%</i>								
Depreciation and amortization	193,8	190,0	383,7	181,1	564,8	181,6	362,7	746,4	168,6	188,4	357,1	172,6	529,6	189,8	362,3	719,4	-13,0%	-0,8%	-7,0%	-4,7%	-6,2%	4,5%	-0,1%	-3,6%
EBITDA	429,6	411,2	840,9	401,4	1.242,2	338,1	739,5	1.580,3	441,6	442,5	884,1	449,3	1.333,4	421,6	870,9	1.755,0	2,8%	7,6%	5,1%	11,9%	7,3%	24,7%	17,8%	11,1%
<i>in % of net sales</i>	<i>29,0%</i>	<i>27,5%</i>	<i>28,2%</i>	<i>28,5%</i>	<i>28,3%</i>	<i>22,6%</i>	<i>25,5%</i>	<i>26,9%</i>	<i>29,7%</i>	<i>28,7%</i>	<i>29,2%</i>	<i>29,4%</i>	<i>29,3%</i>	<i>25,9%</i>	<i>27,6%</i>	<i>28,4%</i>								
EBITDA pre	445,3	454,4	899,7	425,7	1.325,4	460,6	886,3	1.786,1	454,6	451,8	906,4	460,3	1.366,7	473,6	933,9	1.840,3	2,1%	-0,6%	0,7%	8,1%	3,1%	2,8%	5,4%	3,0%
<i>in % of net sales</i>	<i>30,1%</i>	<i>30,4%</i>	<i>30,2%</i>	<i>30,2%</i>	<i>30,2%</i>	<i>30,8%</i>	<i>30,5%</i>	<i>30,4%</i>	<i>30,6%</i>	<i>29,3%</i>	<i>29,9%</i>	<i>30,1%</i>	<i>30,0%</i>	<i>29,1%</i>	<i>29,6%</i>	<i>29,8%</i>								
Reconciliation to EBITDA pre																								
EBITDA	429,6	411,2	840,9	401,4	1.242,2	338,1	739,5	1.580,3	441,6	442,5	884,1	449,3	1.333,4	421,6	870,9	1.755,0	2,8%	7,6%	5,1%	11,9%	7,3%	24,7%	17,8%	11,1%
Adjustments																								
Acquisition-related adjustments	3,4	7,3	10,7	0,9	11,6	51,1	52,0	62,7	0,5	0,3	0,8	0,9	1,7	0,0	1,0	1,8	-85,4%	-95,5%	-92,3%	-2,4%	-85,1%	-99,9%	-98,2%	-97,2%
Restructuring expenses	0,7	1,3	2,0	0,9	2,9	2,3	3,2	5,2	0,2	1,0	1,2	-1,6	-0,4	3,3	1,7	2,9	-77,1%	-24,5%	-42,3%	n.m.	n.m.	42,6%	-46,8%	-45,0%
Integration expenses/IT expenses	11,3	16,6	27,9	22,5	50,4	63,9	86,4	114,3	11,6	8,1	19,7	11,8	31,4	54,3	66,0	85,7	2,6%	-51,2%	-29,5%	-47,8%	-37,7%	-15,1%	-23,6%	-25,0%
Gain (-)/ losses (+) on the divestment of businesses	0,0	0,7	0,7	0,0	0,7	0,5	0,5	1,1	-0,2	0,0	-0,2	0,0	-0,2	-7,9	-7,9	-8,0	n.m.	n.m.	n.m.	-91,1%	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.
Other adjustments	0,3	17,2	17,5	0,0	17,6	4,7	4,7	22,3	0,9	-0,2	0,8	0,0	0,7	2,3	2,2	3,0	169,9%	n.m.	-95,7%	n.m.	-95,8%	-52,2%	-52,7%	-86,5%
Total	15,7	43,2	58,9	24,4	83,2	122,5	146,9	205,7	13,0	9,3	22,3	11,0	33,3	52,0	63,1	85,3	-17,3%	-78,5%	-62,2%	-54,7%	-60,0%	-57,5%	-57,1%	-58,5%
EBITDA pre	445,3	454,4	899,7	425,7	1.325,4	460,6	886,3	1.786,1	454,6	451,8	906,4	460,3	1.366,7	473,6	933,9	1.840,3	2,1%	-0,6%	0,7%	8,1%	3,1%	2,8%	5,4%	3,0%

Sum of items may not foot due to rounding.

Detailed reconciliation - Life Science

€ million	2017								2018								Change YoY							
	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY
EBIT	235,8	221,3	457,1	220,3	677,4	156,4	376,8	833,9	273,0	254,0	527,0	276,7	803,8	231,8	508,5	1.035,6	15,8%	14,8%	15,3%	25,6%	18,7%	48,2%	35,0%	24,2%
Regular depreciation and amortization*	62,2	57,8	120,0	58,9	178,8	58,8	117,7	237,7	50,1	50,8	100,9	48,5	149,4	65,5	114,1	214,9	-19,5%	-12,1%	-15,9%	-17,6%	-16,5%	11,4%	-3,1%	-9,6%
Amortization of purchased intangible assets	131,6	129,0	260,6	122,2	382,8	122,6	244,8	505,4	118,5	121,4	239,9	119,5	359,4	122,2	241,6	481,6	-9,9%	-5,9%	-7,9%	-2,3%	-6,1%	-0,3%	-1,3%	-4,7%
Impairments**	0,0	3,2	3,2	0,0	3,2	0,2	0,2	3,4	0,0	16,3	16,3	4,6	20,8	2,1	6,6	22,9	n.m.	405,2%	405,2%	n.m.	555,7%	886,6%	>1.000%	576,1%
Total depreciation and amortization	193,8	190,0	383,7	181,1	564,8	181,6	362,7	746,4	168,6	188,4	357,1	172,6	529,6	189,8	362,3	719,4	-13,0%	-0,8%	-7,0%	-4,7%	-6,2%	4,5%	-0,1%	-3,6%
EBITDA	429,6	411,2	840,9	401,4	1.242,2	338,1	739,5	1.580,3	441,6	442,5	884,1	449,3	1.333,4	421,6	870,9	1.755,0	2,8%	7,6%	5,1%	11,9%	7,3%	24,7%	17,8%	11,1%
Adjustments																								
Acquisition-related adjustments	3,4	7,3	10,7	0,9	11,6	51,1	52,0	62,7	0,5	0,3	0,8	0,9	1,7	0,0	1,0	1,8	-85,4%	-95,5%	-92,3%	-2,4%	-85,1%	-99,9%	-98,2%	-97,2%
Restructuring expenses																								
Restructuring expenses	0,7	1,3	2,0	0,9	2,9	2,3	3,2	5,2	0,2	1,0	1,2	-1,6	-0,4	3,3	1,7	2,9	-77,1%	-24,5%	-42,3%	n.m.	n.m.	42,6%	-46,8%	-45,0%
Total	0,7	1,3	2,0	0,9	2,9	2,3	3,2	5,2	0,2	1,0	1,2	-1,6	-0,4	3,3	1,7	2,9	-77,1%	-24,5%	-42,3%	n.m.	n.m.	42,6%	-46,8%	-45,0%
Integration expenses/IT expenses																								
Integration Cost	11,2	15,8	27,0	12,9	39,9	58,1	71,0	98,0	7,3	4,0	11,3	8,7	20,0	46,7	55,3	66,6								
ERP/HR systems	0,0	0,8	0,9	9,6	10,5	5,8	15,5	16,3	4,3	4,1	8,3	3,1	11,4	7,6	10,7	19,0	>1.000%	387,9%	849,4%	-67,8%	8,8%	30,4%	-30,8%	16,5%
Total	11,3	16,6	27,9	22,5	50,4	63,9	86,4	114,3	11,6	8,1	19,7	11,8	31,4	54,3	66,0	85,7	2,6%	-51,2%	-29,5%	-47,8%	-37,7%	-15,1%	-23,6%	-25,0%
Gain (-)/ losses (+) on the divestment of businesses																								
Costs related to former business activities	0,0	0,7	0,7	0,0	0,7	0,5	0,5	1,1	-0,2	0,0	-0,2	0,0	-0,2	-7,9	-7,9	-8,0								
Total	0,0	0,7	0,7	0,0	0,7	0,5	0,5	1,1	-0,2	0,0	-0,2	0,0	-0,2	-7,9	-7,9	-8,0								
Other adjustments																								
Others	0,3	17,2	17,5	0,0	17,6	4,7	4,7	22,3	0,9	-0,2	0,8	0,0	0,7	2,3	2,2	3,0	169,9%	n.m.	-95,7%	n.m.	-95,8%	-52,2%	-52,7%	-86,5%
Total	0,3	17,2	17,5	0,0	17,6	4,7	4,7	22,3	0,9	-0,2	0,8	0,0	0,7	2,3	2,2	3,0	169,9%	n.m.	-95,7%	n.m.	-95,8%	-52,2%	-52,7%	-86,5%
Total adjustments	15,7	43,2	58,9	24,4	83,2	122,5	146,9	205,7	13,0	9,3	22,3	11,0	33,3	52,0	63,1	85,3	-17,3%	-78,5%	-62,2%	-54,7%	-60,0%	-57,5%	-57,1%	-58,5%
EBITDA pre	445,3	454,4	899,7	425,7	1.325,4	460,6	886,3	1.786,1	454,6	451,8	906,4	460,3	1.366,7	473,6	933,9	1.840,3	2,1%	-0,6%	0,7%	8,1%	3,1%	2,8%	5,4%	3,0%

* Regular depreciation and amortization = Depreciation and amortization - Amortization of purchased intangible assets - Impairments

** only reflects impairments which classified as adjustments

Sum of items may not foot due to rounding.

Income Statement Merck KGaA, Darmstadt, Germany
Performance Materials

€ million

	2017								2018								Change YoY							
	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY
Net sales	644,5	612,3	1.256,8	610,7	1.867,5	578,5	1.189,2	2.446,0	564,0	586,5	1.150,5	625,6	1.776,1	629,5	1.255,0	2.405,6	-12,5%	-4,2%	-8,5%	2,4%	-4,9%	8,8%	5,5%	-1,7%
Cost of sales	-298,9	-284,0	-583,0	-287,2	-870,1	-274,5	-561,7	-1.144,7	-275,4	-299,8	-575,3	-321,9	-897,2	-333,7	-655,6	-1.230,9	-7,9%	5,6%	-1,3%	12,1%	3,1%	21,5%	16,7%	7,5%
thereof amortization of intangible assets	-31,0	-29,6	-60,6	-27,7	-88,3	-29,3	-57,1	-117,6	-27,9	-28,5	-56,4	-28,3	-84,7	-28,8	-57,2	-113,6	-9,9%	-3,8%	-6,9%	2,2%	-4,0%	-1,8%	0,2%	-3,5%
Gross profit	345,6	328,2	673,9	323,5	997,4	304,0	627,5	1.301,3	288,5	286,7	575,2	303,7	878,9	295,8	599,5	1.174,7	-16,5%	-12,7%	-14,6%	-6,1%	-11,9%	-2,7%	-4,5%	-9,7%
<i>in % of net sales</i>	53,6%	53,6%	53,6%	53,0%	53,4%	52,5%	52,8%	53,2%	51,2%	48,9%	50,0%	48,5%	49,5%	47,0%	47,8%	48,8%								
SG&A	-93,1	-102,5	-195,5	-76,2	-271,8	-115,7	-191,9	-387,5	-93,9	-96,5	-190,4	-96,6	-286,9	-138,3	-234,9	-425,2	0,9%	-5,8%	-2,6%	26,7%	5,6%	19,5%	22,4%	9,7%
<i>in % of net sales</i>	14,4%	16,7%	15,6%	12,5%	14,6%	20,0%	16,1%	15,8%	16,6%	16,4%	16,5%	15,4%	16,2%	22,0%	18,7%	17,7%								
Marketing and selling expenses	-61,9	-63,7	-125,7	-55,8	-181,5	-60,6	-116,4	-242,1	-59,8	-60,8	-120,6	-62,0	-182,6	-72,0	-134,0	-254,6	-3,5%	-4,6%	-4,0%	11,2%	0,7%	18,7%	15,1%	5,2%
thereof amortization of intangible assets (M&S)	-3,3	-3,7	-7,0	-3,9	-10,9	-3,3	-7,2	-14,2	-2,9	-3,1	-6,0	-2,9	-8,9	-3,2	-6,0	-12,1	-11,3%	-16,3%	-13,9%	-25,5%	-18,0%	-4,3%	-15,7%	-14,8%
Administration expenses	-17,9	-18,6	-36,5	-17,9	-54,4	-17,6	-35,6	-72,1	-18,7	-23,3	-42,0	-21,9	-64,0	-26,2	-48,1	-90,1	4,4%	25,5%	15,1%	22,3%	17,5%	48,4%	35,3%	25,1%
Impairment losses and reversals (IFRS 9)	-	-	-	-	-	-	-	-	-0,5	0,2	-0,3	-0,2	-0,4	-0,2	-0,4	-0,7	-	-	-	-	-	-	-	-
Other operating expenses/income	-13,2	-20,1	-33,4	-2,5	-35,9	-37,5	-40,0	-73,3	-14,9	-12,6	-27,5	-12,4	-39,9	-39,9	-52,4	-79,8	12,7%	-37,6%	-17,7%	390,9%	11,2%	6,6%	31,0%	8,9%
Adjustments	-7,0	-8,4	-15,4	-2,5	-17,9	-11,7	-14,2	-29,7	-2,8	-4,2	-7,0	-1,1	-8,1	-8,0	-9,1	-16,1	-59,4%	-50,6%	-54,6%	-55,1%	-54,7%	-31,6%	-35,8%	-45,5%
Impairments**	0,0	-7,2	-7,2	0,1	-7,0	-18,6	-18,4	-25,6	0,0	-1,1	-1,1	0,0	-1,1	-19,6	-19,6	-20,7	n.m.	-84,3%	-84,3%	-100,0%	-84,0%	5,4%	6,2%	-19,1%
Research and development	-57,5	-58,7	-116,2	-56,6	-172,8	-52,2	-108,8	-225,0	-59,0	-59,1	-118,1	-64,8	-182,9	-59,0	-123,8	-241,9	2,6%	0,7%	1,6%	14,5%	5,8%	13,1%	13,8%	7,5%
<i>in % of net sales</i>	8,9%	9,6%	9,2%	9,3%	9,3%	9,0%	9,1%	9,2%	10,5%	10,1%	10,3%	10,4%	10,3%	9,4%	9,9%	10,1%								
thereof amortization of intangible assets (R&D)	-0,6	-0,7	-1,3	-0,7	-2,0	-0,7	-1,3	-2,7	-0,7	-0,9	-1,6	-0,8	-2,4	-1,0	-1,8	-3,3	13,1%	22,4%	18,0%	20,5%	18,8%	44,8%	32,6%	25,3%
EBIT	195,0	167,1	362,1	190,7	552,8	136,1	326,8	688,9	135,7	131,1	266,8	142,3	409,1	98,4	240,8	507,5	-30,4%	-21,5%	-26,3%	-25,3%	-26,0%	-27,7%	-26,3%	-26,3%
<i>in % of net sales</i>	30,3%	27,3%	28,8%	31,2%	29,6%	23,5%	27,5%	28,2%	24,1%	22,4%	23,2%	22,8%	23,0%	15,6%	19,2%	21,1%								
Depreciation and amortization	61,5	63,8	125,3	55,6	180,9	77,1	132,6	258,0	56,8	60,5	117,3	59,7	177,0	84,3	143,9	261,2	-7,6%	-5,3%	-6,4%	7,4%	-2,2%	9,4%	8,5%	1,3%
EBITDA	256,5	230,9	487,5	246,3	733,7	213,1	459,4	946,9	192,5	191,6	384,1	202,0	586,1	182,7	384,7	768,8	-25,0%	-17,0%	-21,2%	-18,0%	-20,1%	-14,3%	-16,3%	-18,8%
<i>in % of net sales</i>	39,8%	37,7%	38,8%	40,3%	39,3%	36,8%	38,6%	38,7%	34,1%	32,7%	33,4%	32,3%	33,0%	29,0%	30,7%	32,0%								
EBITDA pre	263,5	239,4	502,9	248,8	751,6	228,2	477,0	979,8	195,7	195,8	391,5	203,2	594,7	190,9	394,0	785,5	-25,7%	-18,2%	-22,1%	-18,3%	-20,9%	-16,4%	-17,4%	-19,8%
<i>in % of net sales</i>	40,9%	39,1%	40,0%	40,7%	40,2%	39,4%	40,1%	40,1%	34,7%	33,4%	34,0%	32,5%	33,5%	30,3%	31,4%	32,7%								
Reconciliation to EBITDA pre																								
EBITDA	256,5	230,9	487,5	246,3	733,7	213,1	459,4	946,9	192,5	191,6	384,1	202,0	586,1	182,7	384,7	768,8	-25,0%	-17,0%	-21,2%	-18,0%	-20,1%	-14,3%	-16,3%	-18,8%
Adjustments																								
Acquisition-related adjustments	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.
Restructuring expenses	1,5	0,0	1,6	0,1	1,6	3,7	3,8	5,3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	1,1	1,1	1,2	-99,9%	-99,9%	-99,9%	-91,1%	-99,5%	-69,2%	-69,6%	-78,5%
Integration expenses/IT expenses	5,3	3,6	8,9	2,3	11,2	9,3	11,6	20,5	2,4	4,1	6,5	1,1	7,7	7,3	8,4	14,9	-54,4%	14,7%	-26,4%	-50,8%	-31,4%	-21,9%	-27,6%	-27,1%
Gain (-)/ losses (+) on the divestment of businesses	0,1	0,0	0,2	0,1	0,3	0,3	0,4	0,6	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	-100,0%	-98,5%	-99,7%	-100,0%	-99,8%	-100,0%	-100,0%	-99,9%
Other adjustments	0,0	4,8	4,8	0,0	4,8	1,8	1,8	6,6	0,8	0,1	0,9	0,0	0,9	-0,2	-0,2	0,7	>1.000%	-98,5%	-81,0%	>1.000%	-80,9%	n.m.	n.m.	-89,5%
Total	7,0	8,4	15,4	2,5	17,9	15,1	17,6	33,0	3,2	4,2	7,4	1,1	8,6	8,2	9,3	16,8	-53,5%	-50,3%	-51,7%	-54,2%	-52,1%	-45,7%	-46,9%	-49,2%
EBITDA pre	263,5	239,4	502,9	248,8	751,6	228,2	477,0	979,8	195,7	195,8	391,5	203,2	594,7	190,9	394,0	785,5	-25,7%	-18,2%	-22,1%	-18,3%	-20,9%	-16,4%	-17,4%	-19,8%

Sum of items may not foot due to rounding.

Detailed reconciliation - Performance Materials

€ million	2017								2018								Change YoY							
	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY
EBIT	195,0	167,1	362,1	190,7	552,8	136,1	326,8	688,9	135,7	131,1	266,8	142,3	409,1	98,4	240,8	507,5	-30,4%	-21,5%	-26,3%	-25,3%	-26,0%	-27,7%	-26,3%	-26,3%
Regular depreciation and amortization*	26,6	22,7	49,3	23,5	72,8	25,2	48,6	97,9	25,3	26,9	52,2	27,7	79,9	31,7	59,4	111,6	-4,9%	18,7%	5,9%	17,8%	9,8%	26,2%	22,1%	14,0%
Amortization of purchased intangible assets	34,9	34,0	68,9	32,2	101,1	33,3	65,6	134,4	31,6	32,4	64,0	32,0	96,0	33,0	65,0	128,9	-9,6%	-4,6%	-7,1%	-0,7%	-5,1%	-1,1%	-0,9%	-4,1%
Impairments**	0,0	7,2	7,2	-0,1	7,0	18,6	18,4	25,6	0,0	1,1	1,1	0,0	1,1	19,6	19,6	20,7	n.m.	-84,3%	-84,3%	-100,0%	-84,0%	5,4%	6,2%	-19,1%
Total depreciation and amortization	61,5	63,8	125,3	55,6	180,9	77,1	132,6	258,0	56,8	60,5	117,3	59,7	177,0	84,3	143,9	261,2	-7,6%	-5,3%	-6,4%	7,4%	-2,2%	9,4%	8,5%	1,3%
EBITDA	256,5	230,9	487,5	246,3	733,7	213,1	459,4	946,9	192,5	191,6	384,1	202,0	586,1	182,7	384,7	768,8	-25,0%	-17,0%	-21,2%	-18,0%	-20,1%	-14,3%	-16,3%	-18,8%
Adjustments																								
Acquisition-related adjustments	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.
Restructuring expenses																								
Restructuring expenses	1,5	0,0	1,6	0,1	1,6	3,7	3,8	5,3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	1,1	1,1	1,2	-99,9%	-99,9%	-99,9%	-91,1%	-99,5%	-69,2%	-69,6%	-78,5%
Total	1,5	0,0	1,6	0,1	1,6	3,7	3,8	5,3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	1,1	1,1	1,2	-99,9%	-99,9%	-99,9%	-91,1%	-99,5%	-69,2%	-69,6%	-78,5%
Integration expenses/IT expenses																								
Integration Cost	1,2	-0,5	0,6	0,4	1,1	0,2	0,6	1,2	0,1	-0,1	0,1	0,0	0,1	0,4	0,4	0,5	-44,6%	1,8%	-21,3%	-40,0%	-24,8%	-25,3%	-27,9%	-25,1%
ERP/HR systems	4,1	4,1	8,2	1,9	10,1	9,1	11,0	19,2	2,3	4,2	6,5	1,1	7,6	6,8	8,0	14,4	-54,4%	14,7%	-26,4%	-50,8%	-31,4%	-21,9%	-27,6%	-27,1%
Total	5,3	3,6	8,9	2,3	11,2	9,3	11,6	20,5	2,4	4,1	6,5	1,1	7,7	7,3	8,4	14,9	-54,4%	14,7%	-26,4%	-50,8%	-31,4%	-21,9%	-27,6%	-27,1%
Gain (-)/ losses (+) on the divestment of businesses																								
Costs related to former business activities	0,1	0,0	0,2	0,1	0,3	0,3	0,4	0,6	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	-100,0%	-98,5%	-99,7%	-100,0%	-99,8%	-100,0%	-100,0%	-99,9%
Total	0,1	0,0	0,2	0,1	0,3	0,3	0,4	0,6	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	-100,0%	-98,5%	-99,7%	-100,0%	-99,8%	-100,0%	-100,0%	-99,9%
Other adjustments																								
Others	0,0	4,8	4,8	0,0	4,8	1,8	1,8	6,6	0,8	0,1	0,9	0,0	0,9	-0,2	-0,2	0,7	>1.000%	-98,5%	-81,0%	>1.000%	-80,9%	n.m.	n.m.	-89,5%
Total	0,0	4,8	4,8	0,0	4,8	1,8	1,8	6,6	0,8	0,1	0,9	0,0	0,9	-0,2	-0,2	0,7	>1.000%	-98,5%	-81,0%	>1.000%	-80,9%	n.m.	n.m.	-89,5%
Total adjustments	7,0	8,4	15,4	2,5	17,9	15,1	17,6	33,0	3,2	4,2	7,4	1,1	8,6	8,2	9,3	16,8	-53,5%	-50,3%	-51,7%	-54,2%	-52,1%	-45,7%	-46,9%	-49,2%
EBITDA pre	263,5	239,4	502,9	248,8	751,6	228,2	477,0	979,8	195,7	195,8	391,5	203,2	594,7	190,9	394,0	785,5	-25,7%	-18,2%	-22,1%	-18,3%	-20,9%	-16,4%	-17,4%	-19,8%

* Regular depreciation and amortization = Depreciation and amortization - Amortization of purchased intangible assets - Impairments

** only reflects impairments which classified as adjustments

Sum of items may not foot due to rounding.

Income Statement Merck KGaA, Darmstadt, Germany

Corporate/Others € million	2017								2018								Change YoY							
	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY
Net sales	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	n.m.	n.m.	n.m.	-100,0%	-100,0%	n.m.	-100,0%	-100,0%
Cost of sales	-3,2	3,1	-0,1	-0,1	-0,1	1,4	1,3	1,3	-0,8	-1,1	-1,9	-2,2	-4,1	1,0	-1,3	-3,2	-74,8%	n.m.	>1.000%	>1.000%	>1.000%	-30,1%	n.m.	n.m.
thereof amortization of intangible assets	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0%	-93,8%	-88,3%	n.m.	-11,1%	-100,0%	n.m.	-33,3%
Gross profit	-3,2	3,1	-0,1	0,0	-0,1	1,4	1,3	1,3	-0,8	-1,1	-1,9	-2,2	-4,1	1,0	-1,3	-3,2	-74,8%	n.m.	>1.000%	>1.000%	>1.000%	-30,1%	n.m.	n.m.
SG&A	-117,4	-103,5	-220,9	-83,9	-304,8	-91,2	-175,2	-396,1	-89,8	-135,3	-225,1	-107,9	-333,0	-164,4	-272,4	-497,5	-23,6%	30,8%	1,9%	28,6%	9,2%	80,2%	55,5%	25,6%
Marketing and selling expenses	-0,4	-0,3	-0,7	-0,4	-1,0	0,7	0,3	-0,4	-1,3	-3,9	-5,2	-0,9	-6,1	-9,6	-10,5	-15,8	220,0%	>1.000%	666,6%	148,2%	489,9%	n.m.	n.m.	>1.000%
thereof amortization of intangible assets (M&S)	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	-0,1	-0,1	-0,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	>1.000%	>1.000%	-100,0%	-100,0%	-100,0%	-100,0%	-100,0%	-100,0%
Administration expenses	-77,4	-94,4	-171,8	-69,2	-241,0	-53,7	-123,0	-294,7	-58,9	-74,2	-133,1	-75,9	-209,0	-111,1	-187,0	-320,1	-23,9%	-21,4%	-22,5%	9,6%	-13,3%	106,8%	52,1%	8,6%
Impairment losses and reversals (IFRS 9)	-	-	-	-	-	-	-	-	0,0	-0,6	-0,6	35,3	34,6	0,7	36,0	35,3	-	-	-	-	-	-	-	-
Other operating expenses/income	-39,6	-8,8	-48,4	-14,3	-62,8	-38,2	-52,5	-101,0	-29,5	-56,6	-86,1	-66,4	-152,5	-44,4	-110,8	-196,9	-25,5%	541,1%	77,7%	362,9%	142,9%	16,2%	110,9%	95,0%
Adjustments	-11,4	-19,2	-30,6	-29,2	-59,8	-39,6	-68,8	-99,4	-23,9	-26,2	-50,1	-23,1	-73,3	-33,8	-56,9	-107,0	110,9%	36,2%	63,9%	-20,7%	22,6%	-14,8%	-17,3%	7,7%
Impairments**	-3,2	3,2	0,0	0,0	0,0	-3,6	-3,6	-3,6	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	-100,0%	-100,0%	n.m.	n.m.	n.m.	-100,0%	-100,0%	-100,0%
Research and development	0,6	-6,0	-5,4	-3,9	-9,3	-32,6	-36,5	-41,9	-10,6	-11,8	-22,4	-9,0	-31,4	-15,9	-24,9	-47,4	n.m.	97,9%	317,0%	129,7%	237,9%	-51,2%	-31,7%	13,1%
thereof amortization of intangible assets (R&D)	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.
EBIT	-120,0	-106,3	-226,3	-87,9	-314,3	-122,4	-210,3	-436,7	-101,2	-148,2	-249,4	-119,2	-368,6	-179,4	-298,6	-548,0	-15,7%	39,4%	10,2%	35,6%	17,3%	46,5%	41,9%	25,5%
Depreciation and amortization	8,8	9,2	18,1	10,6	28,6	16,6	27,2	45,3	12,7	16,0	28,7	14,3	43,0	16,5	30,8	59,5	43,1%	73,6%	58,6%	35,5%	50,1%	-0,6%	13,4%	31,5%
EBITDA	-111,2	-97,1	-208,3	-77,3	-285,6	-105,8	-183,1	-391,4	-88,5	-132,2	-220,8	-104,9	-325,6	-162,9	-267,7	-488,5	-20,4%	36,2%	6,0%	35,6%	14,0%	53,9%	46,2%	24,8%
EBITDA pre	-99,8	-77,9	-177,7	-48,2	-225,9	-66,2	-114,3	-292,0	-64,6	-106,0	-170,6	-81,7	-252,4	-129,1	-210,8	-381,5	-35,3%	36,2%	-4,0%	69,7%	11,7%	95,1%	84,4%	30,6%
Reconciliation to EBITDA pre																								
EBITDA	-111,2	-97,1	-208,3	-77,3	-285,6	-105,8	-183,1	-391,4	-88,5	-132,2	-220,8	-104,9	-325,6	-162,9	-267,7	-488,5	-20,4%	36,2%	6,0%	35,6%	14,0%	53,9%	46,2%	24,8%
Adjustments																								
Acquisition-related adjustments	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.
Restructuring expenses	1,8	6,3	8,2	15,6	23,8	9,8	25,5	33,6	6,2	8,8	15,0	5,6	20,6	9,9	15,5	30,5	238,2%	39,7%	84,1%	-64,3%	-13,4%	1,0%	-39,0%	-9,2%
Integration expenses/IT expenses	5,8	3,4	9,1	6,6	15,8	10,0	16,7	25,8	4,1	5,5	9,6	4,6	14,2	9,3	13,9	23,5	-29,9%	65,4%	5,1%	-30,2%	-9,8%	-7,7%	-16,7%	-9,0%
Gain (-)/ losses (+) on the divestment of businesses	1,5	0,5	1,9	1,6	3,5	1,0	2,7	4,6	2,1	0,2	2,3	5,5	7,8	-1,1	4,4	6,7	43,2%	-55,9%	19,7%	237,1%	120,1%	n.m.	65,3%	46,2%
Other adjustments	2,3	9,1	11,4	5,3	16,7	18,8	24,1	35,5	11,7	11,6	23,2	7,4	30,6	15,7	23,1	46,3	407,6%	27,5%	104,2%	39,4%	83,6%	-16,6%	-4,2%	30,6%
Total	11,4	19,2	30,6	29,2	59,8	39,7	68,9	99,5	24,0	26,2	50,1	23,1	73,3	33,8	56,9	107,0	111,0%	36,2%	63,9%	-20,8%	22,5%	-14,9%	-17,4%	7,6%
EBITDA pre	-99,8	-77,9	-177,7	-48,2	-225,9	-66,2	-114,3	-292,0	-64,6	-106,0	-170,6	-81,7	-252,4	-129,1	-210,8	-381,5	-35,3%	36,2%	-4,0%	69,7%	11,7%	95,1%	84,4%	30,6%

Sum of items may not foot due to rounding.

Detailed reconciliation - Corporate / Others

€ million	2017								2018								Change YoY							
	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY
EBIT	-120,0	-106,3	-226,3	-87,9	-314,3	-122,4	-210,3	-436,7	-101,2	-148,2	-249,4	-119,2	-368,6	-179,4	-298,6	-548,0	-15,7%	39,4%	10,2%	35,6%	17,3%	46,5%	41,9%	25,5%
Regular depreciation and amortization*	5,6	12,4	18,1	10,6	28,6	12,9	23,5	41,6	12,6	16,0	28,7	14,3	43,0	16,5	30,8	59,5	125,3%	28,7%	58,7%	35,4%	50,1%	27,9%	31,2%	43,2%
Amortization of purchased intangible assets	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	>1.000%	n.m.	-88,5%	n.m.	-24,0%	-100,0%	-99,3%	-97,7%
Impairments**	3,2	-3,2	0,0	0,0	0,0	3,6	3,6	3,6	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	-100,0%	-100,0%	n.m.	n.m.	n.m.	-100,0%	-100,0%	-100,0%
Total depreciation and amortization	8,8	9,2	18,1	10,6	28,6	16,6	27,2	45,3	12,7	16,0	28,7	14,3	43,0	16,5	30,8	59,5	43,1%	73,6%	58,6%	35,5%	50,1%	-0,6%	13,4%	31,5%
EBITDA	-111,2	-97,1	-208,3	-77,3	-285,6	-105,8	-183,1	-391,4	-88,5	-132,2	-220,8	-104,9	-325,6	-162,9	-267,7	-488,5	-20,4%	36,2%	6,0%	35,6%	14,0%	53,9%	46,2%	24,8%
Adjustments																								
Acquisition-related adjustments	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0								
Restructuring expenses																								
Restructuring expenses	1,8	6,3	8,2	15,6	23,8	9,8	25,5	33,6	6,2	8,8	15,0	5,6	20,6	9,9	15,5	30,5	238,2%	39,7%	84,1%	-64,3%	-13,4%	1,0%	-39,0%	-9,2%
Total	1,8	6,3	8,2	15,6	23,8	9,8	25,5	33,6	6,2	8,8	15,0	5,6	20,6	9,9	15,5	30,5	238,2%	39,7%	84,1%	-64,3%	-13,4%	1,0%	-39,0%	-9,2%
Integration expenses/IT expenses																								
Integration Cost	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,5	0,5	0,5	0,2	0,0	0,2	0,2	0,4	0,3	0,6	0,8								
ERP/HR systems	5,8	3,4	9,1	6,6	15,8	9,6	16,2	25,4	3,9	5,5	9,4	4,4	13,8	8,9	13,3	22,7	-33,3%	65,4%	2,9%	-33,8%	-12,5%	-7,0%	-17,9%	-10,4%
Total	5,8	3,4	9,1	6,6	15,8	10,0	16,7	25,8	4,1	5,5	9,6	4,6	14,2	9,3	13,9	23,5	-29,9%	65,4%	5,1%	-30,2%	-9,8%	-7,7%	-16,7%	-9,0%
Gain (-)/ losses (+) on the divestment of businesses																								
Costs related to former business activities	1,5	0,5	1,9	1,6	3,5	1,0	2,7	4,6	2,1	0,2	2,3	5,5	7,8	-1,1	4,4	6,7								
Total	1,5	0,5	1,9	1,6	3,5	1,0	2,7	4,6	2,1	0,2	2,3	5,5	7,8	-1,1	4,4	6,7								
Other adjustments																								
Others	2,3	9,1	11,4	5,3	16,7	18,8	24,1	35,5	11,7	11,6	23,2	7,4	30,6	15,7	23,1	46,3	407,6%	27,5%	104,2%	39,4%	83,6%	-16,6%	-4,2%	30,6%
Total	2,3	9,1	11,4	5,3	16,7	18,8	24,1	35,5	11,7	11,6	23,2	7,4	30,6	15,7	23,1	46,3	407,6%	27,5%	104,2%	39,4%	83,6%	-16,6%	-4,2%	30,6%
Total adjustments	11,4	19,2	30,6	29,2	59,8	39,7	68,9	99,5	24,0	26,2	50,1	23,1	73,3	33,8	56,9	107,0	111,0%	36,2%	63,9%	-20,8%	22,5%	-14,9%	-17,4%	7,6%
EBITDA pre	-99,8	-77,9	-177,7	-48,2	-225,9	-66,2	-114,3	-292,0	-64,6	-106,0	-170,6	-81,7	-252,4	-129,1	-210,8	-381,5	-35,3%	36,2%	-4,0%	69,7%	11,7%	95,1%	84,4%	30,6%

* Regular depreciation and amortization = Depreciation and amortization - Amortization of purchased intangible assets - Impairments

** only reflects impairments which classified as adjustments

Sum of items may not foot due to rounding.

Cash Flow Statement Merck KGaA, Darmstadt, Germany
Group

€ million

	2017								2018								Change YoY							
	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY
Profit after tax	524,4	427,4	951,8	648,0	1.599,9	1.014,8	1.662,8	2.614,6	342,0	250,6	592,6	345,3	937,9	2.458,1	2.803,4	3.396,0	-34,8%	-41,4%	-37,7%	-46,7%	-41,4%	142,2%	68,6%	29,9%
Depreciation/amortization/impairment losses/write-ups of tangible assets	448,1	379,9	828,1	418,6	1.246,7	511,0	929,6	1.757,7	428,0	448,3	876,4	427,6	1.304,0	507,6	935,2	1.811,6	-4,5%	18,0%	5,8%	2,2%	4,6%	-0,7%	0,6%	3,1%
of intangible assets	130,4	59,7	190,1	126,0	316,1	135,4	261,4	451,5	125,8	130,8	256,6	125,9	382,5	152,5	278,4	535,0	-3,6%	119,2%	35,0%	0,0%	21,0%	12,6%	6,5%	18,5%
Changes in working capital	-367,6	40,0	-327,6	-31,1	-358,7	188,9	157,8	-169,8	-160,7	-148,1	-308,8	-107,2	-416,0	238,4	131,2	-177,6	-56,3%	n.m.	-5,7%	244,8%	16,0%	26,2%	-16,9%	4,6%
Changes in inventories	-100,7	-87,3	-187,9	-47,8	-235,7	52,0	4,2	-183,7	-92,4	-74,6	-167,0	-60,5	-227,6	55,2	-5,4	-172,4	-8,2%	-14,5%	-11,1%	26,6%	-3,5%	6,0%	n.m.	-6,2%
Changes in trade accounts receivable	-205,5	-5,6	-211,1	26,0	-185,1	-35,4	-9,5	-220,6	-70,6	-114,9	-185,6	-30,9	-216,4	107,5	76,7	-108,9	-65,6%	>1.000%	-12,1%	n.m.	16,9%	n.m.	n.m.	-50,6%
Changes in trade accounts payable	-61,5	132,9	71,4	-9,3	62,2	172,3	163,0	234,5	2,3	41,5	43,8	-15,8	28,0	75,7	59,9	103,7	n.m.	-68,8%	-38,7%	71,0%	-55,0%	-56,0%	-63,3%	-55,8%
Changes in provisions	50,9	21,1	72,0	-49,5	22,4	81,0	31,4	103,4	16,6	33,8	50,5	68,6	119,1	79,5	148,1	198,6	-67,3%	60,5%	-29,9%	n.m.	430,5%	-1,8%	371,1%	92,0%
Changes in other assets and liabilities	133,6	-333,4	-199,8	98,8	-101,1	-1.155,0	-1.056,2	-1.256,0	-235,4	-242,5	-477,9	6,1	-471,9	184,2	190,3	-287,7	n.m.	-27,3%	139,2%	-93,8%	366,9%	n.m.	n.m.	-77,1%
Neutralization of gain/loss on disposal of assets	-8,8	-13,1	-21,9	-324,5	-346,4	0,3	-324,2	-346,1	-8,9	1,7	-7,2	2,3	-5,0	-2.727,9	-2.725,6	-2.732,8	1,3%	n.m.	-67,1%	n.m.	-98,6%	n.m.	740,7%	689,5%
Other non-cash income and expenses	-3,6	-2,2	-5,8	-2,4	-8,2	0,8	-1,6	-7,4	-1,4	23,4	22,0	-11,4	10,7	0,7	-10,7	11,3	-62,6%	n.m.	n.m.	371,6%	n.m.	-20,0%	576,3%	n.m.
Net cash flows from operating activities	777,0	519,7	1.296,7	757,9	2.054,6	641,8	1.399,7	2.696,3	380,2	367,3	747,5	731,2	1.478,8	740,7	1.471,9	2.219,4	-51,1%	-29,3%	-42,4%	-3,5%	-28,0%	15,4%	5,2%	-17,7%
thereof: from discontinued operations	17,0	34,9	51,9	-9,1	42,8	60,1	51,0	102,9	-14,7	-19,9	-34,7	-8,1	-42,8	67,0	58,9	24,3	n.m.	n.m.	n.m.	-11,5%	n.m.	11,5%	15,6%	-76,4%
Purchase of intangible assets	-208,8	-80,6	-289,4	-38,2	-327,6	-64,6	-102,8	-392,2	-20,6	-34,5	-55,1	-14,7	-69,8	-36,6	-51,2	-106,3	-90,1%	-57,2%	-81,0%	-61,6%	-78,7%	-43,4%	-50,2%	-72,9%
Disposal of intangible assets	-0,1	3,8	3,7	1,7	5,5	-1,2	0,5	4,2	6,5	0,8	7,3	-0,2	7,1	59,6	66,7	66,7	n.m.	-79,7%	94,1%	n.m.	29,3%	n.m.	>1.000%	>1.000%
Purchase of property, plant and equipment	-200,6	-171,8	-372,3	-196,6	-569,0	-350,0	-546,7	-919,0	-228,0	-167,6	-395,6	-215,4	-611,0	-299,4	-514,8	-910,4	13,7%	-2,4%	6,3%	9,5%	7,4%	-14,5%	-5,8%	-0,9%
Disposal of property, plant and equipment	17,3	0,1	17,4	2,0	19,4	24,2	26,2	43,6	10,5	2,4	12,9	8,6	21,5	9,9	18,5	31,4	-39,7%	>1.000%	-26,0%	329,5%	10,7%	-59,0%	-29,3%	-28,0%
Acquisitions	-0,3	-6,7	-6,9	-9,7	-16,7	-0,9	-10,6	-17,5	-0,5	0,0	-0,5	0,0	-0,5	0,5	0,0	0,0	77,0%	-100,0%	-93,4%	n.m.	-97,3%	n.m.	n.m.	-100,0%
Divestments	10,8	0,3	11,1	156,0	167,1	0,0	156,0	167,1	0,0	0,0	0,0	-1,0	-1,0	3.130,1	3.129,0	3.129,0	n.m.	-88,5%	-99,9%	n.m.	n.m.	n.m.	>1.000%	>1.000%
Changes/ Purchase of financial assets	-85,1	-97,2	-182,3	-56,1	-238,5	20,6	-35,5	-217,8	-13,2	-7,2	-20,3	-20,2	-40,5	-33,8	-54,0	-74,3	-84,5%	-92,6%	-88,8%	-64,1%	-83,0%	n.m.	52,1%	-65,9%
Disposal of financial assets	64,5	50,2	114,8	51,3	166,1	18,8	70,2	184,9	32,7	6,4	39,1	24,4	63,5	-8,2	16,2	55,3	-49,3%	-87,3%	-65,9%	-52,5%	-61,8%	n.m.	-76,9%	-70,1%
Net cash flows from investing activities	-402,2	-301,9	-704,1	-89,5	-793,6	-353,1	-442,6	-1.146,7	-212,6	-199,6	-412,2	-218,5	-630,7	2.822,1	2.603,6	2.191,4	-47,1%	-33,9%	-41,5%	144,0%	-20,5%	n.m.	n.m.	n.m.
thereof: from discontinued operations	-7,8	-0,9	-8,6	-12,1	-20,7	-21,3	-33,4	-42,0	-3,7	-1,8	-5,5	-3,6	-9,1	3.050,6	3.047,0	3.041,5	-52,5%	108,5%	-36,5%	-70,1%	-56,2%	n.m.	n.m.	n.m.
Dividend payments	-0,9	-157,6	-158,5	0,1	-158,4	-0,3	-0,2	-158,7	-1,6	-164,9	-166,5	0,9	-165,6	-9,2	-8,2	-174,7	80,4%	4,6%	5,1%	>1.000%	4,5%	>1.000%	>1.000%	10,1%
Profit transferred to E.Merck	-67,7	-398,2	-465,9	0,0	-465,9	0,0	0,0	-465,9	-62,6	-530,8	-593,4	0,0	-593,4	0,0	0,0	-593,4	-7,5%	33,3%	27,4%	n.m.	27,4%	n.m.	n.m.	27,4%
Changes in financial liabilities to E.Merck	-108,8	349,3	240,5	-178,8	61,7	-26,1	-204,9	35,6	-108,5	375,1	266,6	-28,9	237,8	-181,7	-210,6	56,0	-0,2%	7,4%	10,9%	-83,9%	285,2%	596,8%	2,8%	57,2%
Other changes in net equity	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	-0,1	-0,4	-0,5	-0,3	-0,8	0,5	0,2	-0,3	n.m.	n.m.	n.m.	687,4%	>1.000%	n.m.	n.m.	603,1%
Changes in current and non-current financial liabilities	-112,7	22,2	-90,6	-665,2	-755,8	-524,9	-1.190,1	-1.280,7	170,0	25,5	195,5	-258,4	-62,9	-2.049,4	-2.307,8	-2.112,3	n.m.	14,9%	n.m.	-61,2%	-91,7%	290,4%	93,9%	64,9%
Other changes from financing activities	0,0	0,1	0,1	0,0	0,1	-0,1	-0,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	-95,4%	-100,0%	n.m.	-40,4%	n.m.	n.m.	n.m.	-99,9%
Net cash flows from financing activities	-290,2	-184,2	-474,4	-844,0	-1.318,3	-551,3	-1.395,3	-1.869,6	-2,9	-295,5	-298,3	-286,6	-584,9	-2.239,8	-2.526,4	-2.824,7	-99,0%	60,4%	-37,1%	-66,0%	-55,6%	306,3%	81,1%	51,1%
thereof: from discontinued operations	3,1	-7,5	-4,4	3,8	-0,6	182,2	186,0	181,6	24,9	14,1	39,0	6,4	45,4	-40,8	-34,5	4,5	700,4%	n.m.	n.m.	68,8%	n.m.	n.m.	n.m.	-97,5%
Changes in cash and cash equivalents	84,6	33,6	118,3	-175,6	-57,4	-262,6	-438,3	-320,0	164,8	-127,8	37,0	226,2	263,1	1.322,9	1.549,1	1.586,1	94,7%	n.m.	-68,7%	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.
Changes in cash and cash equivalents due to currency translation	7,8	-24,1	-16,4	-13,7	-30,1	-0,2	-13,9	-30,3	-6,5	3,0	-3,5	-3,6	-7,1	2,6	-1,0	-4,6	n.m.	n.m.	-78,4%	-73,7%	-76,3%	n.m.	-92,6%	-84,9%
Cash and cash equivalents as of January 1st	938,9	0,0	938,9	0,0	938,9	0,0	0,0	938,9	588,7	0,0	588,7	0,0	588,7	0,0	0,0	588,7	-37,3%	n.m.	-37,3%	n.m.	-37,3%	n.m.	n.m.	-37,3%
Cash and cash equivalents	1.031,4	9,5	1.040,9	-189,3	851,5	-262,9	-452,2	588,7	746,9	-138,1	608,8	224,0	832,8	1.337,4	1.561,4	2.170,2	-27,6%	n.m.	-41,5%	n.m.	-2,2%	n.m.	n.m.	268,7%
Changes in cash and cash equivalents due to change in scope of consolidation	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	-13,3	-13,3	1,4	-11,9	11,9	13,3	0,0	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.
Business Free Cash Flow	1.195,0	1.066,3	2.261,3	1.023,2	3.284,5	961,8	1.985,0	4.246,4	967,1	920,0	1.887,1	963,3	2.850,4	949,6	1.912,9	3.800,0	-19,1%	-13,7%	-16,5%	-5,9%	-13,2%	-1,3%	-3,6%	-10,5%
EBITDA pre	-126,0	-190,8	-316,8	-218,6	-535,4	-476,5	-695,0	-1.011,8	-128,8	-177,4	-306,3	-223,4	-529,7	-402,5	-625,9	-932,1	2,3%	-7,0%	-3,3%	2,2%	-1,1%	-15,5%	-9,9%	-7,9%
CAPEX on PPE and Software	-91,1	5,2	-85,9	10,1	-75,8	58,2	68,4	-17,6	-69,2	-116,2	-185,4	-106,0	-291,4	76,9	-29,1	-214,5	-24,1%	n.m.	115,7%	n.m.	284,4%	32,1%	n.m.	>1.000%
Changes in trade accounts receivable	-230,8	125,0	-105,8	75,3	-30,4	8,5	83,8	-22,0	-50,7	-112,4	-163,1	76,9	-86,2	-59,0	17,9	-145,2	-78,0%	n.m.	54,2%	2,1%	183,1%	n.m.	-78,7%	561,6%
Adjustments Business Free Cash Flow	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	-2,0	-2,0	-2,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	n.m.	-100,0%	-100,0%	-100,0%
Business Free Cash Flow	747,1	1.005,7	1.752,8	890,1	2.642,9	550,1	1.440,2	3.193,0	718,3	514,0	1.232,4	710,8	1.943,2	565,0	1.275,8	2.508,2	-3,8%	-48,9%	-29,7%	-20,1%	-26,5%	2,7%	-11,4%	-21,4%
Healthcare	342,5	433,2	775,7	343,2	1.118,9	195,2	538,4	1.314,1	298,6	231,7	530,2	254,2	784,4	240,4	494,6	1.024,9	-12,8%	-46,5%	-31,6%	-25,9%	-29,9%	23,2%	-8,1%	-22,0%
Life Science	28																							

Balance Sheet Merck KGaA, Darmstadt, Germany Group

€ million	2017				2018				Shares of Totals				Shares of Totals			
	31. Mrz	30. Jun	30. Sep	31. Dez	31. Mrz	30. Jun	30. Sep	31. Dez	31. Mrz	30. Jun	30. Sep	31. Dez	31. Mrz	30. Jun	30. Sep	31. Dez
Current assets	8.029,8	7.877,7	7.526,5	7.454,8	7.807,4	8.179,4	8.354,9	9.235,7	20,9%	21,4%	21,0%	20,9%	22,2%	22,8%	23,4%	25,0%
Cash and cash equivalents	1.031,4	1.040,9	851,5	588,7	746,9	608,8	832,8	2.170,3	2,7%	2,8%	2,4%	1,7%	2,1%	1,7%	2,3%	5,9%
Current financial assets	114,2	91,0	96,1	90,4	72,3	119,8	60,7	24,5	0,3%	0,2%	0,3%	0,3%	0,2%	0,3%	0,2%	0,1%
Trade accounts receivable	3.113,1	2.985,9	2.910,5	2.922,9	2.945,7	3.016,8	3.000,4	2.931,3	8,1%	8,1%	8,1%	8,2%	8,4%	8,4%	8,4%	7,9%
Inventories	2.705,1	2.699,5	2.695,5	2.631,8	2.703,6	2.708,5	2.814,5	2.764,3	7,1%	7,3%	7,5%	7,4%	7,7%	7,6%	7,9%	7,5%
Other current assets	619,2	582,5	615,8	731,0	749,0	672,4	665,0	885,8	1,6%	1,6%	1,7%	2,1%	2,1%	1,9%	1,9%	2,4%
Income tax receivables	435,0	413,2	357,1	490,0	589,9	430,5	353,8	459,5	1,1%	1,1%	1,0%	1,4%	1,7%	1,2%	1,0%	1,2%
Assets held for sale	11,8	64,7	0,0	0,0	0,0	622,6	627,7	0,0	0,0%	0,2%	0,0%	0,0%	0,0%	1,7%	1,8%	0,0%
Non-current assets	30.321,0	28.896,2	28.303,5	28.165,8	27.367,7	27.648,8	27.385,4	27.652,3	79,1%	78,6%	79,0%	79,1%	77,8%	77,2%	76,6%	75,0%
Intangible assets	24.663,5	23.141,2	22.383,4	21.898,6	21.161,6	21.496,6	21.183,3	21.000,9	64,3%	62,9%	62,5%	61,5%	60,2%	60,0%	59,3%	56,9%
thereof Goodwill	14.825,5	14.025,9	13.720,5	13.581,6	13.281,7	13.613,7	13.597,3	13.764,3	38,7%	117,6%	38,3%	38,1%	37,8%	38,0%	38,0%	37,3%
Property, plant and equipment	4.217,9	4.211,1	4.241,9	4.512,0	4.468,0	4.483,0	4.548,9	4.811,4	11,0%	11,5%	11,8%	12,7%	12,7%	12,5%	12,7%	13,0%
Investments at equity	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Non-current financial assets	220,8	281,1	497,5	444,3	456,9	441,2	468,1	610,3	0,6%	0,8%	1,4%	1,2%	1,3%	1,2%	1,3%	1,7%
Other non-current assets	127,5	139,9	140,1	204,8	198,4	156,8	151,6	138,2	0,3%	0,4%	0,4%	0,6%	0,6%	0,4%	0,4%	0,4%
Deferred tax assets	1.091,3	1.122,9	1.040,7	1.106,1	1.082,8	1.071,1	1.033,5	1.091,4	2,8%	3,1%	2,9%	3,1%	3,1%	3,0%	2,9%	3,0%
Total assets	38.350,8	36.773,8	35.830,1	35.620,5	35.175,1	35.828,1	35.740,3	36.888,0	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
Current liabilities	9.328,8	8.931,1	8.180,0	8.634,7	8.532,7	8.267,1	8.966,5	8.517,4	24,3%	24,3%	22,8%	24,2%	24,3%	23,1%	25,1%	23,1%
Current financial liabilities	3.896,7	4.227,8	3.363,4	2.790,5	2.857,6	3.312,8	3.966,3	2.214,8	10,2%	11,5%	9,4%	7,8%	8,1%	9,2%	11,1%	6,0%
Trade accounts payable	1.932,9	1.972,5	1.521,1	1.764,2	1.629,4	1.636,8	1.625,0	1.766,2	5,0%	5,4%	4,2%	5,0%	4,6%	4,6%	4,5%	4,8%
Refund liabilities	0,0	0,0	413,0	431,3	443,0	437,7	431,6	472,1	0,0%	0,0%	1,2%	1,2%	1,3%	1,2%	1,2%	1,3%
Other current liabilities	2.032,1	1.284,0	1.412,4	2.175,3	2.113,7	1.465,6	1.499,8	2.288,3	5,3%	3,5%	3,9%	6,1%	6,0%	4,1%	4,2%	6,2%
Income tax liabilities	1.033,6	1.041,8	1.080,8	1.059,1	1.044,5	862,7	895,6	1.175,6	2,7%	2,8%	3,0%	3,0%	3,0%	2,4%	2,5%	3,2%
Current provisions	425,8	405,0	389,3	414,2	444,5	390,7	388,6	600,3	1,1%	1,1%	1,1%	1,2%	1,3%	1,1%	1,1%	1,6%
Liabilities directly related to assets held for sale	7,7	0,0	0,0	0,0	0,0	160,9	159,6	0,0	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,4%	0,4%	0,0%
Non-current liabilities	14.541,3	14.077,7	13.858,6	12.919,4	12.537,9	12.666,7	11.426,7	11.137,6	37,9%	38,3%	38,7%	36,3%	35,6%	35,4%	32,0%	30,2%
Non-current financial liabilities	8.361,7	8.151,7	8.066,9	8.032,6	7.939,2	8.089,9	7.095,4	6.680,7	21,8%	22,2%	22,5%	22,6%	22,6%	22,6%	19,9%	18,1%
Other non-current liabilities	387,0	311,8	296,2	353,8	277,7	231,5	84,6	52,3	1,0%	0,8%	0,8%	1,0%	0,8%	0,6%	0,2%	0,1%
Non-current provisions	830,9	788,2	766,1	787,6	747,2	764,5	800,5	780,3	2,2%	2,1%	2,1%	2,2%	2,1%	2,1%	2,2%	2,1%
Prov. for pensions / oth. post-employment benefits	2.290,8	2.252,4	2.344,7	2.256,9	2.163,5	2.155,4	2.088,7	2.336,5	6,0%	6,1%	6,5%	6,3%	6,2%	6,0%	5,8%	6,3%
Deferred tax liabilities	2.670,8	2.573,6	2.384,6	1.488,5	1.410,3	1.425,3	1.357,4	1.287,9	7,0%	7,0%	6,7%	4,2%	4,0%	4,0%	3,8%	3,5%
Net equity	14.480,8	13.765,0	13.791,5	14.066,5	14.104,5	14.894,3	15.347,1	17.233,0	37,8%	37,4%	38,5%	39,5%	40,1%	41,6%	42,9%	46,7%
Equity capital	565,2	565,2	565,2	565,2	565,2	565,2	565,2	565,2	1,5%	1,5%	1,6%	1,6%	1,6%	1,6%	1,6%	1,5%
Reserves	10.934,7	11.293,8	11.842,8	12.357,9	12.833,7	12.883,9	13.346,0	15.006,9	28,5%	30,7%	33,1%	34,7%	36,5%	36,0%	37,3%	40,7%
Gain/losses recognized immediately in equity	2.917,8	1.847,4	1.323,1	1.080,5	645,6	1.384,5	1.371,6	1.627,5	7,6%	5,0%	3,7%	3,0%	1,8%	3,9%	3,8%	4,4%
Non-controlling interest	63,0	58,6	60,4	62,9	60,0	60,8	64,3	33,4	0,2%	0,2%	0,2%	0,2%	0,2%	0,2%	0,2%	0,1%
Total liabilities and stockholders' equity	38.350,8	36.773,8	35.830,1	35.620,5	35.175,1	35.828,1	35.740,3	36.888,0	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%

	2017				2018				Shares of Totals				Shares of Totals			
	31. Mrz	30. Jun	30. Sep	31. Dez	31. Mrz	30. Jun	30. Sep	31. Dez	31. Mrz	30. Jun	30. Sep	31. Dez	31. Mrz	30. Jun	30. Sep	31. Dez
Financial debt	12.258,5	12.379,6	11.430,3	10.823,1	10.796,8	11.402,7	11.061,7	8.895,5	32,0%	33,7%	31,9%	30,4%	30,7%	31,8%	31,0%	24,1%
Net financial debt	11.112,9	11.247,7	10.482,7	10.144,1	9.977,6	10.674,1	10.168,2	6.700,7	29,0%	30,6%	29,3%	28,5%	28,4%	29,8%	28,5%	18,2%