

**Contact**

Merck KGaA, Darmstadt, Germany  
Investor Relations  
Frankfurter Strasse 250  
64293 Darmstadt  
Germany  
Phone: +49 6151 72 3321  
e-mail: investor.relations@merckgroup.com  
www.merckgroup.com

WKN: 659990  
ISIN: DE0006599905  
Ticker Symbol: MRK

# Financial Statements Q1 2020 – Q2 2021

**Content**

---

**1 Income statements**

- 1.1 Group, quarterly
- 1.2 Healthcare, quarterly
- 1.3 Life Science, quarterly
- 1.4 Electronics, quarterly
- 1.5 Corporate/Others, quarterly
- 1.6 Financial result, quarterly

**2 Cash flow statement****3 Balance sheet**

**EBITDA pre Merck KGaA, Darmstadt, Germany**

€ million	2020								2021								Change YoY							
	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY
Healthcare	472,1	374,0	846,2	896,0	1 742,1	525,1	1 421,1	2 267,3	532,9	581,0	1 113,9						12,9%	55,3%	31,6%					
<i>in % of net sales</i>	27,8%	24,9%	26,4%	52,7%	35,5%	30,2%	41,3%	34,1%	32,5%	32,5%	32,5%													
Life Science	552,7	569,1	1 121,8	630,2	1 752,0	653,1	1 283,3	2 405,0	793,2	829,0	1 622,2						43,5%	45,7%	44,6%					
<i>in % of net sales</i>	31,2%	31,5%	31,4%	33,0%	31,9%	32,2%	32,6%	32,0%	37,2%	37,3%	37,2%													
Electronics	285,5	238,3	523,8	254,2	778,0	246,1	500,4	1 024,2	273,8	258,0	531,9						-4,1%	8,3%	1,5%					
<i>in % of net sales</i>	31,7%	29,3%	30,6%	30,4%	30,5%	29,6%	29,6%	30,3%	31,8%	30,1%	30,9%													
Corporate/Others	-129,1	-107,2	-236,2	-79,7	-315,9	-179,1	-258,8	-495,1	-89,3	-91,8	-181,1						-30,8%	-14,4%	-23,3%					
<b>Group</b>	<b>1 181,3</b>	<b>1 074,2</b>	<b>2 255,5</b>	<b>1 700,7</b>	<b>3 956,2</b>	<b>1 245,2</b>	<b>2 945,9</b>	<b>5 201,4</b>	<b>1 510,6</b>	<b>1 576,2</b>	<b>3 086,8</b>						27,9%	46,7%	36,9%					
<i>in % of net sales</i>	27,0%	26,1%	26,6%	38,2%	30,6%	27,1%	32,6%	29,7%	32,6%	32,4%	32,5%													

Sum of items may not foot due to rounding.

**Income Statement Merck KGaA, Darmstadt, Germany**

Group € million	2020								2021								Change YoY															
	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY								
<b>Net sales</b>	<b>4 369,7</b>	<b>4 119,1</b>	<b>8 488,8</b>	<b>4 447,1</b>	<b>12 935,9</b>	<b>4 598,5</b>	<b>9 045,6</b>	<b>17 534,4</b>	<b>4 630,7</b>	<b>4 870,2</b>	<b>9 500,9</b>															6,0%	18,2%	11,9%				
Cost of sales	-1 653,5	-1 610,3	-3 263,9	-1 776,1	-5 040,0	-1 795,2	-3 571,2	-6 835,1	-1 720,6	-1 813,0	-3 533,5																4,1%	12,6%	8,3%			
thereof amortization of intangible assets	-56,7	-57,2	-113,9	-48,4	-162,3	-47,7	-96,1	-209,9	-53,9	-49,0	-102,9																-4,9%	-14,3%	-9,6%			
Gross profit	2 716,2	2 508,7	5 224,9	2 671,0	7 895,9	2 803,4	5 474,4	10 699,3	2 910,1	3 057,2	5 967,3																7,1%	21,9%	14,2%			
<i>in % of net sales</i>	62,2%	60,9%	61,6%	60,1%	61,0%	61,0%	60,5%	61,0%	62,8%	62,8%	62,8%																					
SG&A	-1 421,0	-1 497,5	-2 918,6	-973,6	-3 892,2	-1 534,3	-2 507,9	-5 426,5	-1 293,0	-1 423,3	-2 716,4																	-9,0%	-5,0%	-6,9%		
<i>in % of net sales</i>	32,5%	36,4%	34,4%	21,9%	30,1%	33,4%	27,7%	30,9%	27,9%	29,2%	28,6%																					
Marketing and selling expenses	-1 058,7	-1 034,9	-2 093,6	-991,8	-3 085,4	-1 121,8	-2 113,6	-4 207,2	-1 007,3	-1 035,4	-2 042,7																	-4,9%	0,1%	-2,4%		
thereof amortization of intangible assets (M&S)	-158,8	-165,2	-323,9	-158,5	-482,5	-153,4	-311,9	-635,8	-145,9	-145,7	-291,6																	-8,1%	-11,8%	-10,0%		
Administration expenses	-288,5	-298,3	-586,8	-279,7	-866,6	-321,6	-601,3	-1 188,2	-272,9	-307,3	-580,2																	-5,4%	3,0%	-1,1%		
Impairment losses and reversals (IFRS 9)	6,0	-4,5	1,5	-1,3	0,1	-5,8	-7,1	-5,7	-6,0	-0,1	-6,0																	n.m.	-98,6%	n.m.		
Other operating expenses/income	-79,8	-159,9	-239,6	299,3	59,7	-85,1	214,2	-25,5	-6,9	-80,5	-87,4																	-91,4%	-49,6%	-63,5%		
Impairments**	-1,9	-111,7	-113,6	-0,7	-114,4	-13,8	-14,6	-128,2	-3,2	-7,8	-11,0																	69,8%	-93,0%	-90,3%		
Research and development	-579,2	-520,0	-1 099,2	-531,0	-1 630,1	-658,0	-1 188,9	-2 288,1	-573,9	-584,5	-1 158,5																		-0,9%	12,4%	5,4%	
<i>in % of net sales</i>	13,3%	12,6%	12,9%	11,9%	12,6%	14,3%	13,1%	13,0%	12,4%	12,0%	12,2%																					
thereof amortization of intangible assets (R&D)	-2,3	-2,8	-5,1	-2,9	-8,0	-3,7	-6,6	-11,8	-3,0	-4,1	-7,1																		27,9%	46,5%	38,1%	
<b>EBIT</b>	<b>715,9</b>	<b>491,2</b>	<b>1 207,1</b>	<b>1 166,5</b>	<b>2 373,6</b>	<b>611,1</b>	<b>1 777,6</b>	<b>2 984,7</b>	<b>1 043,1</b>	<b>1 049,3</b>	<b>2 092,5</b>																	45,7%	113,6%	73,3%		
<i>in % of net sales</i>	16,4%	11,9%	14,2%	26,2%	18,3%	13,3%	19,7%	17,0%	22,5%	21,5%	22,0%																					
Depreciation and amortization	431,6	556,4	987,9	452,9	1 440,9	497,3	950,2	1 938,2	423,7	422,3	846,1																		-1,8%	-24,1%	-14,4%	
<b>EBITDA</b>	<b>1 147,5</b>	<b>1 047,5</b>	<b>2 195,1</b>	<b>1 619,4</b>	<b>3 814,5</b>	<b>1 108,4</b>	<b>2 727,8</b>	<b>4 922,9</b>	<b>1 466,9</b>	<b>1 471,6</b>	<b>2 938,5</b>																	27,8%	40,5%	33,9%		
<i>in % of net sales</i>	26,3%	25,4%	25,9%	36,4%	29,5%	24,1%	30,2%	28,1%	31,7%	30,2%	30,9%																					
<b>EBITDA pre</b>	<b>1 181,3</b>	<b>1 074,2</b>	<b>2 255,5</b>	<b>1 700,7</b>	<b>3 956,2</b>	<b>1 245,2</b>	<b>2 945,9</b>	<b>5 201,4</b>	<b>1 510,6</b>	<b>1 576,2</b>	<b>3 086,8</b>																	27,9%	46,7%	36,9%		
<i>in % of net sales</i>	27,0%	26,1%	26,6%	38,2%	30,6%	27,1%	32,6%	29,7%	32,6%	32,4%	32,5%																					
Financial result	-98,5	-102,3	-200,7	-101,6	-302,3	-52,0	-153,6	-354,4	-59,1	-94,8	-153,9																		-40,0%	-7,3%	-23,3%	
Profit before income tax from continuing operations	617,5	388,9	1 006,4	1 064,9	2 071,3	559,0	1 623,9	2 630,3	984,1	954,6	1 938,6																		59,4%	145,4%	92,6%	
Income tax	-159,4	-99,9	-259,4	-258,5	-517,8	-118,8	-377,2	-636,6	-236,2	-207,8	-443,9																		48,1%	107,9%	71,2%	
<i>Income tax rate</i>	25,8%	25,7%	25,8%	24,3%	25,0%	21,2%	23,2%	24,2%	24,0%	21,8%	22,9%																					
Profit after tax from continuing operations	458,0	289,0	747,0	806,4	1 553,5	440,3	1 246,7	1 993,7	747,9	746,8	1 494,7																		63,3%	158,4%	100,1%	
Profit after tax from discontinued operations	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0																		n.m.	n.m.	n.m.	
Profit after tax	458,0	289,0	747,0	806,4	1 553,5	440,3	1 246,7	1 993,7	747,9	746,8	1 494,7																		63,3%	158,4%	100,1%	
<b>of which: attributable to Merck KGaA shareholders (r</b>	<b>456,1</b>	<b>289,8</b>	<b>746,0</b>	<b>805,5</b>	<b>1 551,4</b>	<b>435,8</b>	<b>1 241,2</b>	<b>1 987,2</b>	<b>746,6</b>	<b>745,2</b>	<b>1 491,8</b>																		63,7%	157,1%	100,0%	
<b>of which: attributable to non-controlling interests</b>	<b>1,9</b>	<b>-0,8</b>	<b>1,1</b>	<b>1,0</b>	<b>2,1</b>	<b>4,5</b>	<b>5,4</b>	<b>6,5</b>	<b>1,3</b>	<b>1,6</b>	<b>2,9</b>																		-31,3%	n.m.	164,4%	
<b>EPS in €</b>	<b>1,05</b>	<b>0,67</b>	<b>1,72</b>	<b>1,85</b>	<b>3,57</b>	<b>1,00</b>	<b>2,85</b>	<b>4,57</b>	<b>1,72</b>	<b>1,71</b>	<b>3,43</b>																		63,8%	155,2%	99,4%	
thereof from continuing operations	1,05	0,67	1,72	1,85	3,57	1,00	2,85	4,57	1,72	1,71	3,43																			63,8%	155,2%	99,4%
thereof from discontinued operations	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00																			n.m.	n.m.	n.m.
<b>EPS pre in €* </b>	<b>1,50</b>	<b>1,30</b>	<b>2,80</b>	<b>2,34</b>	<b>5,14</b>	<b>1,57</b>	<b>3,91</b>	<b>6,70</b>	<b>2,18</b>	<b>2,24</b>	<b>4,42</b>																		45,3%	72,3%	57,9%	
<b>Number of theoretical shares in million</b>	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8																					
<b>Reconciliation to EBITDA pre</b>																																
EBITDA	1 147,5	1 047,5	2 195,1	1 619,4	3 814,5	1 108,4	2 727,8	4 922,9	1 466,9	1 471,6	2 938,5																		27,8%	40,5%	33,9%	
<b>Adjustments</b>																																
thereof: Cost of Sales	20,2	2,5	22,7	21,1	43,8	9,1	30,2	52,9	4,4	7,48	11,9																			-78,2%	197,9%	-47,6%
thereof: Marketing and selling expenses	2,2	10,3	12,5	5,8	18,3	41,6	47,4	59,9	6,4	2,89	9,2																			188,6%	-71,9%	-26,0%
thereof: Administration expenses	16,4	32,8	49,2	18,2	67,4	31,1	49,3	98,4	20,4	20,07	40,5																			24,5%	-38,7%	-17,6%
thereof: Other operating expenses/income	-3,8	-18,6	-22,3	35,3	13,0	27,8	63,1	40,7	10,8	73,08	83,9																			n.m.	n.m.	n.m.
thereof: Research and development	-1,2	-0,3	-1,6	0,8	-0,8	27,3	28,1	26,6	1,7	1,02	2,7																			n.m.	n.m.	n.m.
<b>Total</b>	<b>33,8</b>	<b>26,7</b>	<b>60,5</b>	<b>81,3</b>	<b>141,7</b>	<b>136,8</b>	<b>218,1</b>	<b>278,6</b>	<b>43,7</b>	<b>104,6</b>	<b>148,3</b>																		29,4%	292,0%	145,2%	
<b>EBITDA pre</b>	<b>1 181,3</b>	<b>1 074,2</b>	<b>2 255,5</b>	<b>1 700,7</b>	<b>3 956,2</b>	<b>1 245,2</b>	<b>2 945,9</b>	<b>5 201,4</b>	<b>1 510,6</b>	<b>1 576,2</b>	<b>3 086,8</b>																		27,9%	46,7%	36,9%	

Sum of items may not foot due to rounding.

\* for continuing operations

\*\* only reflects impairments which classified as adjustments

**Reconciliation to EBITDA, EBITDA pre and EPS pre**

Group € million	2020								2021								Change YoY								
	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	
<b>a) Reconciliation to EBITDA and EBITDA pre</b>																									
<b>EBITDA</b>																									
EBIT	715,9	491,2	1 207,1	1 166,5	2 373,6	611,1	1 777,6	2 984,7	1 043,1	1 049,3	2 092,5								45,7%	113,6%	73,3%				
Depreciation and amortization	431,6	556,4	987,9	452,9	1 440,9	497,3	950,2	1 938,2	423,7	422,3	846,1								-1,8%	-24,1%	-14,4%				
Regular depreciation and amortization*	211,9	208,4	420,3	242,3	662,7	235,5	477,8	898,2	217,8	213,5	431,3								2,8%	2,4%	2,6%				
Impairments not adjusted	0,0	11,0	11,0	0,0	11,0	43,4	43,4	54,4	0,0	2,1	2,1								-100,0%	-80,8%	-80,8%				
Amortization of purchased intangible assets	217,8	225,2	443,0	209,8	652,8	204,7	414,5	857,4	202,8	198,8	401,6								-6,9%	-11,7%	-9,3%				
Impairments**	1,9	111,7	113,6	0,7	114,4	13,8	14,6	128,2	3,2	7,8	11,0								69,8%	-93,0%	-90,3%				
<b>Total</b>	<b>1 147,5</b>	<b>1 047,5</b>	<b>2 195,1</b>	<b>1 619,4</b>	<b>3 814,5</b>	<b>1 108,4</b>	<b>2 727,8</b>	<b>4 922,9</b>	<b>1 466,9</b>	<b>1 471,6</b>	<b>2 938,5</b>								27,8%	40,5%	33,9%				
<b>Adjustments</b>																									
Acquisition costs	19,0	-29,5	-10,5	-0,1	-10,6	1,0	1,0	-9,6	-1,0	-16,8	-17,8								n.m.	-43,2%	69,5%				
Restructuring costs	15,4	21,1	36,5	32,7	69,2	92,5	125,2	161,8	27,5	11,6	39,1								78,3%	-45,0%	7,0%				
Integration costs/IT costs	21,7	37,0	58,8	26,0	84,7	23,2	49,2	107,9	19,3	17,8	37,1								-11,0%	-51,9%	-36,8%				
Gain (-)/ losses (+) on the divestment of businesses	-30,0	2,1	-27,8	19,4	-8,5	18,2	37,6	9,8	-6,4	88,4	82,1								-78,8%	>1.000%	n.m.				
Other one-time costs	7,6	-4,0	3,5	3,3	6,8	1,9	5,1	8,7	4,3	3,5	7,8								-43,6%	n.m.	120,3%				
<b>Total</b>	<b>33,8</b>	<b>26,7</b>	<b>60,5</b>	<b>81,3</b>	<b>141,7</b>	<b>136,8</b>	<b>218,1</b>	<b>278,6</b>	<b>43,7</b>	<b>104,6</b>	<b>148,3</b>								29,4%	292,0%	145,2%				
<b>EBITDA pre</b>	<b>1 181,3</b>	<b>1 074,2</b>	<b>2 255,5</b>	<b>1 700,7</b>	<b>3 956,2</b>	<b>1 245,2</b>	<b>2 945,9</b>	<b>5 201,4</b>	<b>1 510,6</b>	<b>1 576,2</b>	<b>3 086,8</b>								27,9%	46,7%	36,9%				
<b>b) Reconciliation to EPS pre</b>																									
<b>1) Reconciliation starting from EBITDA pre</b>																									
EBITDA pre	1 181,3	1 074,2	2 255,5	1 700,7	3 956,2	1 245,2	2 945,9	5 201,4	1 510,6	1 576,2	3 086,8								27,9%	46,7%	36,9%				
Regular depreciation and amortization*	-211,9	-208,4	-420,3	-242,3	-662,7	-235,5	-477,8	-898,2	-217,8	-213,5	-431,3								2,8%	2,4%	2,6%				
Impairments not adjusted	0,0	-11,0	-11,0	0,0	-11,0	-43,4	-43,4	-54,4	0,0	-2,1	-2,1								-100,0%	-80,8%	-80,8%				
Financial result	-98,5	-102,3	-200,7	-101,6	-302,3	-52,0	-153,6	-354,4	-59,1	-94,8	-153,9								-40,0%	-7,3%	-23,3%				
Adjustments within Financial result	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0														
Profit before income tax pre	870,9	752,5	1 623,5	1 356,7	2 980,2	914,3	2 271,1	3 894,5	1 233,8	1 265,8	2 499,6								41,7%	68,2%	54,0%				
Income tax pre	-217,7	-188,1	-405,9	-339,2	-745,0	-228,6	-567,8	-973,6	-283,8	-291,1	-574,9								30,3%	54,8%	41,6%				
<i>underlying tax rate</i>	<i>25,0%</i>	<i>25,0%</i>	<i>25,0%</i>	<i>25,0%</i>	<i>25,0%</i>	<i>25,0%</i>	<i>25,0%</i>	<i>25,0%</i>	<i>23,0%</i>	<i>23,0%</i>	<i>23,0%</i>														
Non-controlling interest	-1,9	0,8	-1,1	-1,0	-2,1	-4,5	-5,4	-6,5	-1,3	-1,6	-2,9								-31,3%	n.m.	164,4%				
Net income pre	651,3	565,2	1 216,5	1 016,6	2 233,1	681,3	1 697,9	2 914,4	948,7	973,1	1 921,8								45,7%	72,2%	58,0%				
<b>EPS pre in €***</b>	<b>1,50</b>	<b>1,30</b>	<b>2,80</b>	<b>2,34</b>	<b>5,14</b>	<b>1,57</b>	<b>3,91</b>	<b>6,70</b>	<b>2,18</b>	<b>2,24</b>	<b>4,42</b>								45,7%	72,2%	58,0%				
<b>2) Reconciliation starting from Profit before tax</b>																									
Profit before income tax	617,5	388,9	1 006,4	1 064,9	2 071,3	559,0	1 623,9	2 630,3	984,1	954,6	1 938,6								59,4%	145,4%	92,6%				
Amortization of purchased intangible assets	217,8	225,2	443,0	209,8	652,8	204,7	414,5	857,4	202,8	198,8	401,6								-6,9%	-11,7%	-9,3%				
Impairments**	1,9	111,7	113,6	0,7	114,4	13,8	14,6	128,2	3,2	7,8	11,0								69,8%	-93,0%	-90,3%				
<b>Adjustments</b>																									
Acquisition costs	19,0	-29,5	-10,5	-0,1	-10,6	1,0	1,0	-9,6	-1,0	-16,8	-17,8								n.m.	-43,2%	69,5%				
Restructuring costs	15,4	21,1	36,5	32,7	69,2	92,5	125,2	161,8	27,5	11,6	39,1								78,3%	-45,0%	7,0%				
Integration costs/IT costs	21,7	37,0	58,8	26,0	84,7	23,2	49,2	107,9	19,3	17,8	37,1								-11,0%	-51,9%	-36,8%				
Gain (-)/ losses (+) on the divestment of businesses	-30,0	2,1	-27,8	19,4	-8,5	18,2	37,6	9,8	-6,4	88,4	82,1								-78,8%	>1.000%	n.m.				
Other one-time costs	7,6	-4,0	3,5	3,3	6,8	1,9	5,1	8,7	4,3	3,5	7,8								-43,6%	n.m.	120,3%				
Adjustments within Financial result	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0														
Total adjustments	33,8	26,7	60,5	81,3	141,7	136,8	218,1	278,6	43,7	104,6	148,3								29,4%	292,0%	145,2%				
Profit before income tax pre	870,9	752,5	1 623,5	1 356,7	2 980,2	914,3	2 271,1	3 894,5	1 233,8	1 265,8	2 499,6								41,7%	68,2%	54,0%				
Income tax pre	-217,7	-188,1	-405,9	-339,2	-745,0	-228,6	-567,8	-973,6	-283,8	-291,1	-574,9								30,3%	54,8%	41,6%				
<i>underlying tax rate</i>	<i>25,0%</i>	<i>25,0%</i>	<i>25,0%</i>	<i>25,0%</i>	<i>25,0%</i>	<i>25,0%</i>	<i>25,0%</i>	<i>25,0%</i>	<i>23,0%</i>	<i>23,0%</i>	<i>23,0%</i>														
<b>Total costs excluded from Net income</b>	<b>195,2</b>	<b>275,4</b>	<b>470,5</b>	<b>211,1</b>	<b>681,7</b>	<b>245,5</b>	<b>456,6</b>	<b>927,2</b>	<b>202,1</b>	<b>227,9</b>	<b>430,0</b>								3,5%	-17,3%	-8,6%				
Total costs excluded from EPS in €	0,45	0,63	1,08	0,49	1,57	0,56	1,05	2,13	0,46	0,52	0,99								2,2%	-17,5%	-8,3%				
Non-controlling interest	-1,9	0,8	-1,1	-1,0	-2,1	-4,5	-5,4	-6,5	-1,3	-1,6	-2,9								-31,3%	n.m.	164,4%				
Net income pre	651,3	565,2	1 216,5	1 016,6	2 233,1	681,3	1 697,9	2 914,4	948,7	973,1	1 921,8								45,7%	72,2%	58,0%				
<b>EPS pre in €***</b>	<b>1,50</b>	<b>1,30</b>	<b>2,80</b>	<b>2,34</b>	<b>5,14</b>	<b>1,57</b>	<b>3,91</b>	<b>6,70</b>	<b>2,18</b>	<b>2,24</b>	<b>4,42</b>								45,3%	72,3%	57,9%				
Number of theoretical shares in million	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8	434,8														

\* Regular depreciation and amortization = Depreciation and amortization - Amortization of purchased intangible assets - Impairments

\*\* only reflects impairments which classified as adjustments

\*\*\* for continuing operations

Sum of items may not foot due to rounding.

**Breakdown of depreciation and amortization and adjustments**

Group € million	Division	2020								2021								Change YoY								
		Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	
<b>a) Depreciation and amortization</b>																										
<b>Regular depreciation and amortization*</b>		all	211,89	208,4	420,3	242,3	662,7	235,5	477,8	898,2	217,8	213,5	431,3							2,8%	2,4%	2,6%				
<b>Impairments not adjusted</b>		all	0,0	11,0	11,0	0,0	11,0	43,4	43,4	54,4	0,0	2,1	2,1							-100,0%	-80,8%	-80,8%				
<b>Amortization of purchased intangible assets</b>																										
Healthcare		HC	10,1	16,0	26,1	12,9	39,0	12,8	25,7	51,8	11,1	7,0	18,2							10,0%	-56,0%	-30,5%				
Life Science		LS	118,9	119,5	238,4	112,9	351,4	111,5	224,5	462,9	110,3	111,6	221,9							-7,2%	-6,6%	-6,9%				
Electronics		EL	88,8	89,7	178,4	84,0	262,4	80,3	164,3	342,7	81,4	80,2	161,6							-8,3%	-10,6%	-9,5%				
<b>Total</b>			<b>217,8</b>	<b>225,2</b>	<b>443,0</b>	<b>209,8</b>	<b>652,8</b>	<b>204,7</b>	<b>414,5</b>	<b>857,4</b>	<b>202,8</b>	<b>198,8</b>	<b>401,6</b>							-6,9%	-11,7%	-9,3%				
<b>Impairments**</b>		all	1,9	111,7	113,6	0,7	114,4	13,8	14,6	128,2	3,2	7,8	11,0							69,8%	-93,0%	-90,3%				
<b>Total depreciation and amortization</b>			<b>431,6</b>	<b>556,4</b>	<b>987,9</b>	<b>452,9</b>	<b>1 440,9</b>	<b>497,3</b>	<b>950,2</b>	<b>1 938,2</b>	<b>423,7</b>	<b>422,3</b>	<b>846,1</b>							-1,8%	-24,1%	-14,4%				
<b>b) Adjustments</b>																										
<b>Acquisition costs</b>			19,0	-29,5	-10,5	-0,1	-10,6	1,0	1,0	-9,6	-1,0	-16,8	-17,8							n.m.	-43,2%	69,5%				
<b>Restructuring costs</b>																										
Healthcare		HC	2,0	12,4	14,4	4,7	19,1	75,7	80,4	94,8	7,3	2,2	9,5							263,1%	-82,0%	-33,9%				
Life Science		LS	1,7	1,0	2,8	11,4	14,1	1,7	13,1	15,9	7,5	2,4	9,9							329,6%	127,1%	254,3%				
Electronics		EL	7,4	2,5	9,9	17,1	26,9	3,9	21,0	30,8	8,4	1,5	9,9							13,7%	-39,7%	0,2%				
Corporate/Others		CO	4,3	5,2	9,5	-0,5	9,0	11,2	10,7	20,2	4,3	5,5	9,9							0,7%	6,1%	3,7%				
<b>Total</b>			<b>15,4</b>	<b>21,1</b>	<b>36,5</b>	<b>32,7</b>	<b>69,2</b>	<b>92,5</b>	<b>125,2</b>	<b>161,8</b>	<b>27,5</b>	<b>11,6</b>	<b>39,1</b>							78,3%	-45,0%	7,0%				
<b>Integration costs/IT costs</b>																										
Integration Cost		LS/PM/CO	8,0	12,1	20,1	8,8	29,0	12,1	20,9	41,1	4,9	5,4	10,3							-39,2%	-55,5%	-49,0%				
ERP/HR systems		all	13,7	24,9	38,6	17,1	55,7	11,1	28,2	66,8	14,5	12,4	26,9							5,4%	-50,2%	-30,4%				
<b>Total</b>			<b>21,7</b>	<b>37,0</b>	<b>58,8</b>	<b>26,0</b>	<b>84,7</b>	<b>23,2</b>	<b>49,2</b>	<b>107,9</b>	<b>19,3</b>	<b>17,8</b>	<b>37,1</b>							-11,0%	-51,9%	-36,8%				
<b>Gain (-)/ losses (+) on the divestment of businesses</b>																										
Costs related to former business activities		CO	1,8	0,7	2,5	19,5	22,0	3,3	22,8	25,3	-6,3	83,1	76,8							n.m.	>1.000%	>1.000%				
Costs related to former business activities		EL	0,1	0,0	0,1	0,6	0,6	0,0	0,6	0,7	0,1	0,0	0,1							-3,5%	-100,0%	-3,6%				
Sale of CH, Allergopharma and others		HC	-31,8	1,4	-30,4	-0,7	-31,1	14,9	14,2	-16,2	-0,2	5,3	5,1							-99,3%	275,2%	n.m.				
Costs related to former business activities		LS	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1	0,0	0,0	0,0	0,1	0,0	0,1							n.m.	-87,4%	>1.000%				
<b>Total</b>			<b>-30,0</b>	<b>2,1</b>	<b>-27,8</b>	<b>19,4</b>	<b>-8,5</b>	<b>18,2</b>	<b>37,6</b>	<b>9,8</b>	<b>-6,4</b>	<b>88,4</b>	<b>82,1</b>							-78,8%	>1.000%	n.m.				
<b>Other one-time costs</b>																										
Others		HC	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0							n.m.	n.m.	n.m.				
		LS	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0							n.m.	n.m.	n.m.				
		EL	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0							n.m.	n.m.	n.m.				
		CO	7,6	-4,0	3,5	3,3	6,8	1,9	5,1	8,7	4,3	3,5	7,8								-43,6%	n.m.	120,3%			
<b>Total</b>			<b>7,6</b>	<b>-4,0</b>	<b>3,5</b>	<b>3,3</b>	<b>6,8</b>	<b>1,9</b>	<b>5,1</b>	<b>8,7</b>	<b>4,3</b>	<b>3,5</b>	<b>7,8</b>							-43,6%	n.m.	120,3%				
<b>Total adjustments</b>			<b>33,8</b>	<b>26,7</b>	<b>60,5</b>	<b>81,3</b>	<b>141,7</b>	<b>136,8</b>	<b>218,1</b>	<b>278,6</b>	<b>43,7</b>	<b>104,6</b>	<b>148,3</b>							29,4%	292,0%	145,2%				

\* Regular depreciation and amortization = Depreciation and amortization - Amortization of purchased intangible assets - Impairments

\*\* only reflects impairments which classified as adjustments

Sum of items may not foot due to rounding.

**Income Statement Merck KGaA, Darmstadt, Germany**
**Healthcare**

€ million

	2020								2021								Change YoY							
	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY
<b>Net sales</b>	<b>1 700,5</b>	<b>1 499,2</b>	<b>3 199,7</b>	<b>1 701,5</b>	<b>4 901,2</b>	<b>1 738,0</b>	<b>3 439,5</b>	<b>6 639,2</b>	<b>1 638,9</b>	<b>1 787,7</b>	<b>3 426,7</b>						-3,6%	19,2%	7,1%					
Cost of sales	-393,4	-364,4	-757,9	-427,4	-1 185,3	-428,0	-855,4	-1 613,2	-388,3	-420,2	-808,5						-1,3%	15,3%	6,7%					
thereof amortization of intangible assets	-0,8	-0,7	-1,5	-0,7	-2,3	-0,7	-1,5	-3,0	-5,2	-1,1	-6,4						575,5%	54,6%	320,6%					
Gross profit	1 307,1	1 134,8	2 441,9	1 274,1	3 716,0	1 310,0	2 584,1	5 026,0	1 250,6	1 367,6	2 618,2						-4,3%	20,5%	7,2%					
<i>in % of net sales</i>	76,9%	75,7%	76,3%	74,9%	75,8%	75,4%	75,1%	75,7%	76,3%	76,5%	76,4%													
SG&A	-467,4	-499,8	-967,2	-88,5	-1 055,7	-526,6	-615,1	-1 582,3	-389,4	-452,0	-841,5						-16,7%	-9,6%	-13,0%					
<i>in % of net sales</i>	27,5%	33,3%	30,2%	5,2%	21,5%	30,3%	17,9%	23,8%	23,8%	25,3%	24,6%													
Marketing and selling expenses	-423,4	-409,1	-832,5	-382,4	-1 214,9	-449,3	-831,7	-1 664,2	-370,3	-390,7	-761,1						-12,5%	-4,5%	-8,6%					
thereof amortization of intangible assets (M&S)	-7,5	-13,7	-21,1	-10,6	-31,7	-10,5	-21,0	-42,2	-4,3	-4,3	-8,6						-42,6%	-68,6%	-59,4%					
Administration expenses	-79,5	-80,6	-160,0	-75,5	-235,5	-84,3	-159,8	-319,9	-72,7	-77,7	-150,5						-8,5%	-3,5%	-6,0%					
Impairment losses and reversals (IFRS 9)	4,9	-3,3	1,6	-0,6	1,0	-5,3	-5,9	-4,3	-1,7	2,6	0,9						n.m.	n.m.	-46,5%					
Other operating expenses/income	30,6	-6,9	23,7	370,0	393,7	12,3	382,3	406,0	55,3	13,9	69,2						80,9%	n.m.	192,2%					
Impairments**	-1,9	0,0	-1,9	0,0	-1,9	-0,2	-0,2	-2,0	0,0	-2,8	-2,8						-100,0%	n.m.	51,8%					
Research and development	-417,4	-365,7	-783,2	-378,2	-1 161,4	-478,5	-856,8	-1 639,9	-416,4	-414,8	-831,2						-0,2%	13,4%	6,1%					
<i>in % of net sales</i>	24,5%	24,4%	24,5%	22,2%	23,7%	27,5%	24,9%	24,7%	25,4%	23,2%	24,3%													
thereof amortization of intangible assets (R&D)	-1,9	-1,6	-3,5	-1,6	-5,1	-1,6	-3,2	-6,7	-1,6	-1,6	-3,2						-14,2%	0,0%	-7,6%					
<b>EBIT</b>	<b>422,3</b>	<b>269,2</b>	<b>691,5</b>	<b>807,4</b>	<b>1 498,9</b>	<b>304,9</b>	<b>1 112,3</b>	<b>1 803,8</b>	<b>444,7</b>	<b>500,7</b>	<b>945,5</b>						5,3%	86,0%	36,7%					
<i>in % of net sales</i>	24,8%	18,0%	21,6%	47,5%	30,6%	17,5%	32,3%	27,2%	27,1%	28,0%	27,6%													
Depreciation and amortization	78,8	89,7	168,5	84,4	252,9	127,8	212,2	380,7	78,4	71,6	150,0						-0,5%	-20,2%	-11,0%					
<b>EBITDA</b>	<b>501,0</b>	<b>359,0</b>	<b>860,0</b>	<b>891,8</b>	<b>1 751,8</b>	<b>432,7</b>	<b>1 324,5</b>	<b>2 184,5</b>	<b>523,1</b>	<b>572,4</b>	<b>1 095,5</b>						4,4%	59,5%	27,4%					
<i>in % of net sales</i>	29,5%	23,9%	26,9%	52,4%	35,7%	24,9%	38,5%	32,9%	31,9%	32,0%	32,0%													
<b>EBITDA pre</b>	<b>472,1</b>	<b>374,0</b>	<b>846,2</b>	<b>896,0</b>	<b>1 742,1</b>	<b>525,1</b>	<b>1 421,1</b>	<b>2 267,3</b>	<b>532,9</b>	<b>581,0</b>	<b>1 113,9</b>						12,9%	55,3%	31,6%					
<i>in % of net sales</i>	27,8%	24,9%	26,4%	52,7%	35,5%	30,2%	41,3%	34,1%	32,5%	32,5%	32,5%													
<b>Reconciliation to EBITDA pre</b>																								
EBITDA	501,0	359,0	860,0	891,8	1 751,8	432,7	1 324,5	2 184,5	523,1	572,4	1 095,5						4,4%	59,5%	27,4%					
<b>Adjustments</b>																								
thereof: Cost of Sales	0,2	0,0	0,2	0,0	0,2	7,2	7,2	7,4	0,0	-0,4	-0,4						-100,0%	n.m.	n.m.					
thereof: Marketing and selling expenses	0,8	7,7	8,5	3,9	12,3	35,0	38,9	47,4	5,2	1,7	7,0						536,7%	-77,2%	-18,1%					
thereof: Administration expenses	1,0	1,7	2,7	0,2	3,0	4,0	4,3	7,0	3,4	1,5	4,9						230,9%	-11,2%	80,3%					
thereof: Other operating expenses/income	-30,9	5,7	-25,2	0,1	-25,1	22,0	22,1	-3,1	-0,1	5,2	5,1						-99,5%	-9,0%	n.m.					
thereof: Research and development	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	24,1	24,2	24,2	1,3	0,6	1,9						>1.000%	n.m.	>1.000%					
<b>Total</b>	<b>-28,9</b>	<b>15,1</b>	<b>-13,8</b>	<b>4,2</b>	<b>-9,6</b>	<b>92,4</b>	<b>96,6</b>	<b>82,8</b>	<b>9,8</b>	<b>8,6</b>	<b>18,4</b>						n.m.	-43,0%	n.m.					
<b>EBITDA pre</b>	<b>472,1</b>	<b>374,0</b>	<b>846,2</b>	<b>896,0</b>	<b>1 742,1</b>	<b>525,1</b>	<b>1 421,1</b>	<b>2 267,3</b>	<b>532,9</b>	<b>581,0</b>	<b>1 113,9</b>						12,9%	55,3%	31,6%					

Sum of items may not foot due to rounding.

**Detailed reconciliation - Healthcare**

€ million	2020							2021							Change YoY									
	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY
<b>EBIT</b>	<b>422,3</b>	<b>269,2</b>	<b>691,5</b>	<b>807,4</b>	<b>1 498,9</b>	<b>304,9</b>	<b>1 112,3</b>	<b>1 803,8</b>	<b>444,7</b>	<b>500,7</b>	<b>945,5</b>								5,3%	86,0%	36,7%			
Regular depreciation and amortization*	66,8	62,7	129,5	71,5	201,0	71,5	143,0	272,5	67,3	59,6	126,9								0,8%	-4,9%	-2,0%			
Impairments not adjusted	0,0	11,0	11,0	0,0	11,0	43,4	43,4	54,4	0,0	2,1	2,1								-100,0%	-80,8%	-80,8%			
Amortization of purchased intangible assets	10,1	16,0	26,1	12,9	39,0	12,8	25,7	51,8	11,1	7,0	18,2								10,0%	-56,0%	-30,5%			
Impairments**	1,9	0,0	1,9	0,0	1,9	0,2	0,2	2,0	0,0	2,8	2,8								-100,0%	n.m.	51,8%			
<b>Total depreciation and amortization</b>	<b>78,8</b>	<b>89,7</b>	<b>168,5</b>	<b>84,4</b>	<b>252,9</b>	<b>127,8</b>	<b>212,2</b>	<b>380,7</b>	<b>78,4</b>	<b>71,6</b>	<b>150,0</b>								-0,5%	-20,2%	-11,0%			
<b>EBITDA</b>	<b>501,0</b>	<b>359,0</b>	<b>860,0</b>	<b>891,8</b>	<b>1 751,8</b>	<b>432,7</b>	<b>1 324,5</b>	<b>2 184,5</b>	<b>523,1</b>	<b>572,4</b>	<b>1 095,5</b>								4,4%	59,5%	27,4%			
<b>Adjustments</b>																								
<b>Acquisition costs</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>								n.m.	n.m.	n.m.			
<b>Restructuring costs</b>																								
Restructuring costs	2,0	12,4	14,4	4,7	19,1	75,7	80,4	94,8	7,3	2,2	9,5								263,1%	-82,0%	-33,9%			
<b>Total</b>	<b>2,0</b>	<b>12,4</b>	<b>14,4</b>	<b>4,7</b>	<b>19,1</b>	<b>75,7</b>	<b>80,4</b>	<b>94,8</b>	<b>7,3</b>	<b>2,2</b>	<b>9,5</b>								263,1%	-82,0%	-33,9%			
<b>Integration costs/IT costs</b>																								
Integration Cost	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0								n.m.	n.m.	n.m.			
ERP/HR systems	0,9	1,3	2,2	0,2	2,4	1,9	2,0	4,2	2,7	1,1	3,8								196,4%	-16,3%	72,3%			
<b>Total</b>	<b>0,9</b>	<b>1,3</b>	<b>2,2</b>	<b>0,2</b>	<b>2,4</b>	<b>1,9</b>	<b>2,0</b>	<b>4,2</b>	<b>2,7</b>	<b>1,1</b>	<b>3,8</b>								196,4%	-16,3%	72,3%			
<b>Gain (-)/ losses (+) on the divestment of businesses</b>																								
Sale of Kuvan and Biosimilars	0,1	-1,7	-1,7	0,0	-1,6	10,6	10,6	9,0	-0,5	5,2	4,7								n.m.	n.m.	n.m.			
Sale of Consumer Health	4,6	3,0	7,7	0,9	8,5	1,3	2,2	9,8	0,2	0,1	0,3								-95,3%	-95,8%	-95,5%			
Sale of Allergopharma	-36,5	0,1	-36,5	-1,8	-38,2	3,8	2,0	-34,5	0,0	0,0	0,0								-100,0%	-93,0%	n.m.			
Others	0,0	0,0	0,0	0,2	0,2	-0,7	-0,5	-0,5	0,0	0,0	0,0								n.m.	n.m.	n.m.			
<b>Total</b>	<b>-31,8</b>	<b>1,4</b>	<b>-30,4</b>	<b>-0,7</b>	<b>-31,1</b>	<b>14,9</b>	<b>14,2</b>	<b>-16,2</b>	<b>-0,2</b>	<b>5,3</b>	<b>5,1</b>								-99,3%	275,2%	n.m.			
<b>Other one-time costs</b>																								
Others	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0								n.m.	n.m.	n.m.			
<b>Total</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>								n.m.	n.m.	n.m.			
<b>Total adjustments</b>	<b>-28,9</b>	<b>15,1</b>	<b>-13,8</b>	<b>4,2</b>	<b>-9,6</b>	<b>92,4</b>	<b>96,6</b>	<b>82,8</b>	<b>9,8</b>	<b>8,6</b>	<b>18,4</b>								n.m.	-43,0%	n.m.			
<b>EBITDA pre</b>	<b>472,1</b>	<b>374,0</b>	<b>846,2</b>	<b>896,0</b>	<b>1 742,1</b>	<b>525,1</b>	<b>1 421,1</b>	<b>2 267,3</b>	<b>532,9</b>	<b>581,0</b>	<b>1 113,9</b>								12,9%	55,3%	31,6%			

\* Regular depreciation and amortization = Depreciation and amortization - Amortization of purchased intangible assets - Impairments

\*\* only reflects impairments which classified as adjustments

Sum of items may not foot due to rounding.

Income Statement Merck KGaA, Darmstadt, Germany

Life Science

€ million

	2020								2021								Change YoY							
	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY
<b>Net sales</b>	<b>1 768,9</b>	<b>1 806,2</b>	<b>3 575,1</b>	<b>1 909,9</b>	<b>5 485,0</b>	<b>2 029,9</b>	<b>3 939,7</b>	<b>7 514,9</b>	<b>2 130,6</b>	<b>2 225,1</b>	<b>4 355,7</b>						20,4%	23,2%	21,8%					
Cost of sales	-744,5	-773,7	-1 518,2	-830,4	-2 348,6	-866,7	-1 697,1	-3 215,3	-849,0	-887,1	-1 736,1						14,0%	14,6%	14,4%					
thereof amortization of intangible assets	-15,0	-15,4	-30,3	-14,1	-44,4	-13,2	-27,2	-57,6	-13,8	-13,9	-27,7						-7,9%	-9,5%	-8,7%					
Gross profit	1 024,4	1 032,5	2 056,9	1 079,5	3 136,4	1 163,1	2 242,6	4 299,6	1 281,6	1 338,0	2 619,6						25,1%	29,6%	27,4%					
<i>in % of net sales</i>	57,9%	57,2%	57,5%	56,5%	57,2%	57,3%	56,9%	57,2%	60,2%	60,1%	60,1%													
SG&A	-603,8	-571,6	-1 175,4	-587,6	-1 762,9	-625,1	-1 212,7	-2 388,0	-613,4	-607,3	-1 220,7						1,6%	6,3%	3,9%					
<i>in % of net sales</i>	34,1%	31,6%	32,9%	30,8%	32,1%	30,8%	30,8%	31,8%	28,8%	27,3%	28,0%													
Marketing and selling expenses	-497,5	-488,1	-985,6	-478,3	-1 463,9	-531,2	-1 009,5	-1 995,2	-501,0	-505,3	-1 006,3						0,7%	3,5%	2,1%					
thereof amortization of intangible assets (M&S)	-104,0	-104,1	-208,1	-98,7	-306,8	-97,3	-196,1	-404,1	-96,2	-96,1	-192,4						-7,4%	-7,7%	-7,6%					
Administration expenses	-89,2	-100,3	-189,5	-88,1	-277,6	-76,3	-164,4	-353,9	-81,6	-92,2	-173,9						-8,5%	-8,0%	-8,2%					
Impairment losses and reversals (IFRS 9)	0,4	-0,9	-0,4	-0,6	-1,0	-0,3	-0,9	-1,3	-5,2	-1,3	-6,5						n.m.	53,1%	>1.000%					
Other operating expenses/income	-17,6	17,7	0,1	-20,6	-20,4	-17,2	-37,8	-37,7	-25,6	-8,4	-34,0						45,5%	n.m.	n.m.					
Impairments**	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	-2,7	-2,7	-2,7	0,0	-0,1	-0,1						n.m.	n.m.	n.m.					
Research and development	-75,3	-75,4	-150,7	-75,2	-225,9	-87,0	-162,2	-312,9	-75,0	-87,0	-162,0						-0,4%	15,4%	7,5%					
<i>in % of net sales</i>	4,3%	4,2%	4,2%	3,9%	4,1%	4,3%	4,1%	4,2%	3,5%	3,9%	3,7%													
thereof amortization of intangible assets (R&D)	0,0	0,0	0,0	-0,1	-0,1	-1,0	-1,1	-1,2	-0,3	-1,6	-1,9						>1.000%	n.m.	>1.000%					
<b>EBIT</b>	<b>345,3</b>	<b>385,6</b>	<b>730,9</b>	<b>416,8</b>	<b>1 147,6</b>	<b>451,0</b>	<b>867,8</b>	<b>1 598,6</b>	<b>593,1</b>	<b>643,7</b>	<b>1 236,8</b>						71,8%	66,9%	69,2%					
<i>in % of net sales</i>	19,5%	21,3%	20,4%	21,8%	20,9%	22,2%	22,0%	21,3%	27,8%	28,9%	28,4%													
Depreciation and amortization	196,0	198,8	394,8	195,0	589,8	198,7	393,7	788,5	186,0	191,3	377,3						-5,1%	-3,8%	-4,4%					
<b>EBITDA</b>	<b>541,3</b>	<b>584,4</b>	<b>1 125,7</b>	<b>611,7</b>	<b>1 737,4</b>	<b>649,7</b>	<b>1 261,5</b>	<b>2 387,2</b>	<b>779,1</b>	<b>835,0</b>	<b>1 614,2</b>						43,9%	42,9%	43,4%					
<i>in % of net sales</i>	30,6%	32,4%	31,5%	32,0%	31,7%	32,0%	32,0%	31,8%	36,6%	37,5%	37,1%													
<b>EBITDA pre</b>	<b>552,7</b>	<b>569,1</b>	<b>1 121,8</b>	<b>630,2</b>	<b>1 752,0</b>	<b>653,1</b>	<b>1 283,3</b>	<b>2 405,0</b>	<b>793,2</b>	<b>829,0</b>	<b>1 622,2</b>						43,5%	45,7%	44,6%					
<i>in % of net sales</i>	31,2%	31,5%	31,4%	33,0%	31,9%	32,2%	32,6%	32,0%	37,2%	37,3%	37,2%													
<b>Reconciliation to EBITDA pre</b>																								
EBITDA	541,3	584,4	1 125,7	611,7	1 737,4	649,7	1 261,5	2 387,2	779,1	835,0	1 614,2						43,9%	42,9%	43,4%					
<b>Adjustments</b>																								
thereof: Cost of Sales	0,2	0,0	0,3	6,8	7,1	-1,7	5,1	5,3	0,6	0,5	1,0						137,7%	>1.000%	270,1%					
thereof: Marketing and selling expenses	0,1	0,0	0,1	1,7	1,8	1,8	3,6	3,6	0,5	0,5	1,0						593,5%	n.m.	>1.000%					
thereof: Administration expenses	9,3	12,1	21,5	7,7	29,1	3,1	10,8	32,3	7,5	8,0	15,5						-19,9%	-34,1%	-27,9%					
thereof: Other operating expenses/income	1,8	-27,5	-25,8	2,3	-23,5	-0,5	1,8	-23,9	5,5	-15,0	-9,6						211,9%	-45,4%	-62,9%					
thereof: Research and development	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,6	0,6	0,6	0,0	0,0	0,0						n.m.	n.m.	n.m.					
<b>Total</b>	<b>11,4</b>	<b>-15,4</b>	<b>-4,0</b>	<b>18,5</b>	<b>14,5</b>	<b>3,3</b>	<b>21,8</b>	<b>17,9</b>	<b>14,1</b>	<b>-6,1</b>	<b>8,0</b>						23,2%	-60,5%	n.m.					
<b>EBITDA pre</b>	<b>552,7</b>	<b>569,1</b>	<b>1 121,8</b>	<b>630,2</b>	<b>1 752,0</b>	<b>653,1</b>	<b>1 283,3</b>	<b>2 405,0</b>	<b>793,2</b>	<b>829,0</b>	<b>1 622,2</b>						43,5%	45,7%	44,6%					

Sum of items may not foot due to rounding.



**Detailed reconciliation - Life Science**

€ million	2020								2021								Change YoY							
	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY
<b>EBIT</b>	<b>345,3</b>	<b>385,6</b>	<b>730,9</b>	<b>416,8</b>	<b>1 147,6</b>	<b>451,0</b>	<b>867,8</b>	<b>1 598,6</b>	<b>593,1</b>	<b>643,7</b>	<b>1 236,8</b>						71,8%	66,9%	69,2%					
Regular depreciation and amortization*	77,1	79,3	156,4	82,0	238,5	84,5	166,6	323,0	75,7	79,6	155,3						-1,8%	0,4%	-0,7%					
Amortization of purchased intangible assets	118,9	119,5	238,4	112,9	351,4	111,5	224,5	462,9	110,3	111,6	221,9						-7,2%	-6,6%	-6,9%					
Impairments**	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	2,7	2,7	2,7	0,0	0,1	0,1						n.m.	n.m.	n.m.					
<b>Total depreciation and amortization</b>	<b>196,0</b>	<b>198,8</b>	<b>394,8</b>	<b>195,0</b>	<b>589,8</b>	<b>198,7</b>	<b>393,7</b>	<b>788,5</b>	<b>186,0</b>	<b>191,3</b>	<b>377,3</b>						-5,1%	-3,8%	-4,4%					
<b>EBITDA</b>	<b>541,3</b>	<b>584,4</b>	<b>1 125,7</b>	<b>611,7</b>	<b>1 737,4</b>	<b>649,7</b>	<b>1 261,5</b>	<b>2 387,2</b>	<b>779,1</b>	<b>835,0</b>	<b>1 614,2</b>						43,9%	42,9%	43,4%					
<b>Adjustments</b>																								
<b>Acquisition costs</b>	<b>0,0</b>	<b>-30,0</b>	<b>-30,0</b>	<b>-0,1</b>	<b>-30,1</b>	<b>0,0</b>	<b>-0,1</b>	<b>-30,1</b>	<b>-1,1</b>	<b>-16,8</b>	<b>-17,9</b>						n.m.	-43,9%	-40,1%					
<b>Restructuring costs</b>																								
Restructuring costs	1,7	1,0	2,8	11,4	14,1	1,7	13,1	15,9	7,5	2,4	9,9						329,6%	127,1%	254,3%					
<b>Total</b>	<b>1,7</b>	<b>1,0</b>	<b>2,8</b>	<b>11,4</b>	<b>14,1</b>	<b>1,7</b>	<b>13,1</b>	<b>15,9</b>	<b>7,5</b>	<b>2,4</b>	<b>9,9</b>						329,6%	127,1%	254,3%					
<b>Integration costs/IT costs</b>																								
Integration Cost	0,8	1,5	2,3	0,0	2,3	0,9	0,8	3,2	0,3	1,0	1,2						-65,2%	-35,5%	-46,3%					
ERP/HR systems	8,8	12,1	20,9	7,2	28,1	0,8	8,0	28,9	7,2	7,4	14,7						-18,0%	-38,4%	-29,8%					
<b>Total</b>	<b>9,7</b>	<b>13,6</b>	<b>23,2</b>	<b>7,2</b>	<b>30,4</b>	<b>1,6</b>	<b>8,8</b>	<b>32,1</b>	<b>7,5</b>	<b>8,4</b>	<b>15,9</b>						-22,1%	-38,1%	-31,5%					
<b>Gain (-)/ losses (+) on the divestment of businesses</b>																								
Costs related to former business activities	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1	0,0	0,0	0,0	0,1	0,0	0,1						n.m.	-87,4%	>1.000%					
<b>Total</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,1</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,1</b>	<b>0,0</b>	<b>0,1</b>						n.m.	-87,4%	>1.000%					
<b>Other one-time costs</b>																								
Others	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0						n.m.	n.m.	n.m.					
<b>Total</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>						n.m.	n.m.	n.m.					
<b>Total adjustments</b>	<b>11,4</b>	<b>-15,4</b>	<b>-4,0</b>	<b>18,5</b>	<b>14,5</b>	<b>3,3</b>	<b>21,8</b>	<b>17,9</b>	<b>14,1</b>	<b>-6,1</b>	<b>8,0</b>						23,2%	-60,5%	n.m.					
<b>EBITDA pre</b>	<b>552,7</b>	<b>569,1</b>	<b>1 121,8</b>	<b>630,2</b>	<b>1 752,0</b>	<b>653,1</b>	<b>1 283,3</b>	<b>2 405,0</b>	<b>793,2</b>	<b>829,0</b>	<b>1 622,2</b>						43,5%	45,7%	44,6%					

\* Regular depreciation and amortization = Depreciation and amortization - Amortization of purchased intangible assets - Impairments

\*\* only reflects impairments which classified as adjustments

Sum of items may not foot due to rounding.

Income Statement Merck KGaA, Darmstadt, Germany

Electronics

€ million

	2020								2021								Change YoY								
	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	
<b>Net sales</b>	<b>900,3</b>	<b>813,6</b>	<b>1 713,9</b>	<b>835,7</b>	<b>2 549,6</b>	<b>830,7</b>	<b>1 666,4</b>	<b>3 380,3</b>	<b>861,2</b>	<b>857,4</b>	<b>1 718,5</b>														
Cost of sales	-515,1	-472,0	-987,1	-518,9	-1 506,0	-500,6	-1 019,5	-2 006,6	-483,4	-505,8	-989,2														
thereof amortization of intangible assets	-41,0	-41,0	-82,0	-33,6	-115,6	-33,7	-67,3	-149,4	-34,9	-34,0	-68,9														
Gross profit	385,3	341,6	726,8	316,8	1 043,6	330,1	646,9	1 373,7	377,8	351,6	729,3														
<i>in % of net sales</i>	42,8%	42,0%	42,4%	37,9%	40,9%	39,7%	38,8%	40,6%	43,9%	41,0%	42,4%														
SG&A	-197,6	-303,4	-501,0	-175,8	-676,8	-182,9	-358,8	-859,8	-185,3	-166,5	-351,8														
<i>in % of net sales</i>	21,9%	37,3%	29,2%	21,0%	26,5%	22,0%	21,5%	25,4%	21,5%	19,4%	20,5%														
Marketing and selling expenses	-135,6	-133,9	-269,5	-132,7	-402,2	-136,3	-269,0	-538,5	-135,3	-137,1	-272,4														
thereof amortization of intangible assets (M&S)	-47,3	-47,4	-94,7	-49,2	-143,9	-45,5	-94,7	-189,4	-45,4	-45,3	-90,6														
Administration expenses	-38,4	-44,4	-82,7	-38,4	-121,1	-40,5	-78,9	-161,6	-34,4	-29,6	-64,1														
Impairment losses and reversals (IFRS 9)	0,6	-0,7	-0,1	-0,1	-0,2	0,4	0,3	0,1	0,2	-0,4	-0,2														
Other operating expenses/income	-24,2	-124,4	-148,6	-4,7	-153,3	-6,5	-11,2	-159,9	-15,8	0,6	-15,2														
Impairments**	0,0	-111,6	-111,6	-0,7	-112,3	-11,0	-11,7	-123,3	-2,9	-4,5	-7,4														
Research and development	-71,3	-68,3	-139,7	-65,5	-205,1	-68,5	-133,9	-273,6	-66,8	-66,7	-133,5														
<i>in % of net sales</i>	7,9%	8,4%	8,1%	7,8%	8,0%	8,2%	8,0%	8,1%	7,8%	7,8%	7,8%														
thereof amortization of intangible assets (R&D)	-0,5	-1,2	-1,7	-1,2	-2,8	-1,1	-2,3	-4,0	-1,1	-1,0	-2,0														
<b>EBIT</b>	<b>116,3</b>	<b>-30,2</b>	<b>86,1</b>	<b>75,5</b>	<b>161,6</b>	<b>78,7</b>	<b>154,2</b>	<b>240,3</b>	<b>125,7</b>	<b>118,4</b>	<b>244,0</b>														
<i>in % of net sales</i>	12,9%	-3,7%	5,0%	9,0%	6,3%	9,5%	9,3%	7,1%	14,6%	13,8%	14,2%														
Depreciation and amortization	134,7	249,2	383,9	151,4	535,2	149,2	300,6	684,4	134,2	133,8	268,0														
<b>EBITDA</b>	<b>251,0</b>	<b>219,0</b>	<b>470,0</b>	<b>226,8</b>	<b>696,9</b>	<b>227,9</b>	<b>454,7</b>	<b>924,7</b>	<b>259,9</b>	<b>252,2</b>	<b>512,1</b>														
<i>in % of net sales</i>	27,9%	26,9%	27,4%	27,1%	27,3%	27,4%	27,3%	27,4%	30,2%	29,4%	29,8%														
<b>EBITDA pre</b>	<b>285,5</b>	<b>238,3</b>	<b>523,8</b>	<b>254,2</b>	<b>778,0</b>	<b>246,1</b>	<b>500,4</b>	<b>1 024,2</b>	<b>273,8</b>	<b>258,0</b>	<b>531,9</b>														
<i>in % of net sales</i>	31,7%	29,3%	30,6%	30,4%	30,5%	29,6%	30,0%	30,3%	31,8%	30,1%	30,9%														
<b>Reconciliation to EBITDA pre</b>																									
EBITDA	251,0	219,0	470,0	226,8	696,9	227,9	454,7	924,7	259,9	252,2	512,1														
<b>Adjustments</b>																									
thereof: Cost of Sales	19,8	2,5	22,2	14,4	36,6	3,6	18,0	40,2	3,8	7,4	11,3														
thereof: Marketing and selling expenses	1,3	2,6	3,9	0,2	4,2	4,7	4,9	8,9	0,6	0,6	1,3														
thereof: Administration expenses	0,3	8,6	8,9	2,4	11,2	6,2	8,5	17,4	1,7	1,2	2,8														
thereof: Other operating expenses/income	14,4	5,9	20,3	9,6	30,0	1,2	10,8	31,1	7,4	-3,8	3,6														
thereof: Research and development	-1,3	-0,3	-1,6	0,8	-0,8	2,6	3,4	1,8	0,4	0,5	0,9														
<b>Total</b>	<b>34,6</b>	<b>19,2</b>	<b>53,8</b>	<b>27,4</b>	<b>81,2</b>	<b>18,3</b>	<b>45,6</b>	<b>99,4</b>	<b>13,9</b>	<b>5,9</b>	<b>19,8</b>														
<b>EBITDA pre</b>	<b>285,5</b>	<b>238,3</b>	<b>523,8</b>	<b>254,2</b>	<b>778,0</b>	<b>246,1</b>	<b>500,4</b>	<b>1 024,2</b>	<b>273,8</b>	<b>258,0</b>	<b>531,9</b>														

Sum of items may not foot due to rounding.

**Detailed reconciliation - Electronics**

€ million	2020								2021								Change YoY											
	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY				
<b>EBIT</b>	<b>116,3</b>	<b>-30,2</b>	<b>86,1</b>	<b>75,5</b>	<b>161,6</b>	<b>78,7</b>	<b>154,2</b>	<b>240,3</b>	<b>125,7</b>	<b>118,4</b>	<b>244,0</b>								8,1%	n.m.	183,3%							
Regular depreciation and amortization*	45,9	47,9	93,8	66,6	160,5	57,9	124,5	218,4	50,0	49,1	99,1								8,9%	2,5%	5,6%							
Amortization of purchased intangible assets	88,8	89,7	178,4	84,0	262,4	80,3	164,3	342,7	81,4	80,2	161,6								-8,3%	-10,6%	-9,5%							
Impairments**	0,0	111,6	111,6	0,7	112,3	11,0	11,7	123,3	2,9	4,5	7,4								n.m.	-96,0%	-93,4%							
<b>Total depreciation and amortization</b>	<b>134,7</b>	<b>249,2</b>	<b>383,9</b>	<b>151,4</b>	<b>535,2</b>	<b>149,2</b>	<b>300,6</b>	<b>684,4</b>	<b>134,2</b>	<b>133,8</b>	<b>268,0</b>								-0,3%	-46,3%	-30,2%							
<b>EBITDA</b>	<b>251,0</b>	<b>219,0</b>	<b>470,0</b>	<b>226,8</b>	<b>696,9</b>	<b>227,9</b>	<b>454,7</b>	<b>924,7</b>	<b>259,9</b>	<b>252,2</b>	<b>512,1</b>								3,6%	15,1%	9,0%							
<b>Adjustments</b>																												
<b>Acquisition costs</b>	<b>19,0</b>	<b>0,5</b>	<b>19,4</b>	<b>0,1</b>	<b>19,5</b>	<b>1,0</b>	<b>1,1</b>	<b>20,5</b>	<b>0,1</b>	<b>0,0</b>	<b>0,1</b>								-99,6%	-94,5%	-99,4%							
<b>Restructuring costs</b>																												
Restructuring costs	7,4	2,5	9,9	17,1	26,9	3,9	21,0	30,8	8,4	1,5	9,9								13,7%	-39,7%	0,2%							
<b>Total</b>	<b>7,4</b>	<b>2,5</b>	<b>9,9</b>	<b>17,1</b>	<b>26,9</b>	<b>3,9</b>	<b>21,0</b>	<b>30,8</b>	<b>8,4</b>	<b>1,5</b>	<b>9,9</b>								13,7%	-39,7%	0,2%							
<b>Integration costs/IT costs</b>																												
Integration Cost	7,1	10,7	17,8	8,9	26,7	11,2	20,1	37,9	4,6	4,4	9,0								-35,7%	-58,5%	-49,4%							
ERP/HR systems	1,1	5,6	6,6	0,8	7,4	2,1	2,9	9,5	0,9	-0,1	0,7								-19,2%	n.m.	-88,8%							
<b>Total</b>	<b>8,2</b>	<b>16,3</b>	<b>24,5</b>	<b>9,7</b>	<b>34,1</b>	<b>13,3</b>	<b>22,9</b>	<b>47,4</b>	<b>5,4</b>	<b>4,3</b>	<b>9,8</b>								-33,6%	-73,4%	-60,1%							
<b>Gain (-)/ losses (+) on the divestment of businesses</b>																												
Costs related to former business activities	0,1	0,0	0,1	0,6	0,6	0,0	0,6	0,7	0,1	0,0	0,1								-3,5%	-100,0%	-3,6%							
<b>Total</b>	<b>0,1</b>	<b>0,0</b>	<b>0,1</b>	<b>0,6</b>	<b>0,6</b>	<b>0,0</b>	<b>0,6</b>	<b>0,7</b>	<b>0,1</b>	<b>0,0</b>	<b>0,1</b>								-3,5%	-100,0%	-3,6%							
<b>Other one-time costs</b>																												
Others	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0								n.m.	n.m.	n.m.							
<b>Total</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>								n.m.	n.m.	n.m.							
<b>Total adjustments</b>	<b>34,6</b>	<b>19,2</b>	<b>53,8</b>	<b>27,4</b>	<b>81,2</b>	<b>18,3</b>	<b>45,6</b>	<b>99,4</b>	<b>13,9</b>	<b>5,9</b>	<b>19,8</b>								-59,7%	-69,5%	-63,2%							
<b>EBITDA pre</b>	<b>285,5</b>	<b>238,3</b>	<b>523,8</b>	<b>254,2</b>	<b>778,0</b>	<b>246,1</b>	<b>500,4</b>	<b>1 024,2</b>	<b>273,8</b>	<b>258,0</b>	<b>531,9</b>								-4,1%	8,3%	1,5%							

\* Regular depreciation and amortization = Depreciation and amortization - Amortization of purchased intangible assets - Impairments

\*\* only reflects impairments which classified as adjustments

Sum of items may not foot due to rounding.





Income Statement Merck KGaA, Darmstadt, Germany

Group € million	2020								2021								Change YoY							
	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY
<b>Financial result</b>	-98,5	-102,3	-200,7	-101,6	-302,3	-52,0	-153,6	-354,4	-59,1	-94,8	-153,9						-40,0%	-7,3%	-23,3%					
<b>Interest result</b>	-80,0	-72,8	-152,8	-74,0	-226,8	-61,8	-135,8	-288,6	-64,8	-56,5	-121,3						-19,0%	-22,5%	-20,7%					
Interest income	5,6	10,9	16,5	5,6	22,2	16,8	22,4	39,0	6,4	8,0	14,4						13,8%	-26,7%	-12,9%					
Interest expenses	-85,7	-83,7	-169,4	-79,6	-249,0	-78,5	-158,2	-327,6	-71,2	-64,4	-135,7						-16,8%	-23,0%	-19,9%					
<b>Result from financial investments</b>	-0,1	-0,8	-0,9	1,0	0,1	1,5	2,5	1,6	1,0	5,3	6,3						n.m.	n.m.	n.m.					
<b>Currency difference - financing</b>	-6,0	5,2	-0,8	-3,4	-4,2	0,8	-2,6	-3,4	-6,0	-15,4	-21,3						-0,5%	n.m.	>1.000%					
<b>Interest quota - pensions and other provisi</b>	-12,3	-33,8	-46,2	-25,3	-71,4	7,5	-17,8	-64,0	10,7	-28,3	-17,5						n.m.	-16,5%	-62,0%					
<b>Others</b>	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0						n.m.	n.m.	n.m.					

**Cash Flow Statement Merck KGaA, Darmstadt, Germany**
**Group**

€ million

	2020								2021								Change YoY								
	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	Q1	Q2	H1	Q3	9M	Q4	H2	FY	
<b>Profit after tax</b>	458,0	289,0	747,1	806,4	1 553,5	440,3	1 246,7	1 993,7	747,9	746,8	1 494,7						63,3%	158,4%	100,1%						
Depreciation/amortization/impairment losses/write-ups	431,5	559,3	990,7	451,5	1 442,2	495,8	947,3	1 938,0	424,0	419,1	843,1						-1,7%	-25,1%	-14,9%						
of tangible assets	189,3	208,0	397,3	222,1	619,4	219,3	441,3	838,7	198,1	203,6	401,7						4,7%	-2,1%	1,1%						
of intangible assets	242,3	348,3	590,6	230,9	821,5	278,0	508,9	1 099,5	225,6	218,7	444,3						-6,9%	-37,2%	-24,8%						
of financial assets	-0,1	2,9	2,8	-1,4	1,4	-1,5	-3,0	-0,2	0,3	-3,2	-2,9						n.m.	n.m.	n.m.						
Changes in working capital	-355,8	-112,4	-468,3	30,9	-437,3	275,0	305,9	-162,3	-88,4	-168,0	-256,4						-75,2%	49,4%	-45,2%						
Changes in inventories	-128,7	-117,9	-246,6	51,4	-195,2	110,1	161,5	-85,1	-108,0	-116,7	-224,7						-16,1%	-1,1%	-8,9%						
Changes in trade accounts receivable	-254,3	74,7	-179,6	-74,6	-254,2	170,3	95,7	-83,9	-314,2	-65,3	-379,5						23,6%	n.m.	111,3%						
Changes in trade accounts payable	27,1	-69,2	-42,0	54,1	12,1	-5,5	48,7	6,6	333,8	13,9	347,7						>1.000%	n.m.	n.m.						
Changes in provisions	15,8	-53,8	-38,0	-256,2	-294,2	184,7	-71,6	-109,5	-33,7	88,3	54,6						n.m.	n.m.	n.m.						
Changes in other assets and liabilities	-22,9	-166,5	-189,3	114,0	-75,4	-47,9	66,1	-123,3	160,4	-216,7	-56,3						n.m.	30,2%	-70,3%						
Neutralization of gain/loss on disposal of assets	-34,6	-3,9	-38,4	10,7	-27,7	-70,2	-59,5	-97,9	-5,8	-17,5	-23,3						-83,2%	350,6%	-39,4%						
Other non-cash income and expenses	24,4	-9,5	14,9	13,1	28,0	10,6	23,7	38,6	11,6	36,2	47,8						-52,3%	n.m.	220,9%						
<b>Net cash flows from operating activities</b>	<b>516,5</b>	<b>502,2</b>	<b>1 018,7</b>	<b>1 170,4</b>	<b>2 189,1</b>	<b>1 288,1</b>	<b>2 458,6</b>	<b>3 477,2</b>	<b>1 216,1</b>	<b>888,2</b>	<b>2 104,3</b>						<b>135,4%</b>	<b>76,9%</b>	<b>106,6%</b>						
thereof: from discontinued operations	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0						n.m.	n.m.	n.m.						
Purchase of intangible assets	-17,9	-48,4	-66,3	-34,6	-100,9	-49,4	-84,0	-150,3	-47,1	-21,5	-68,5						163,4%	-55,7%	3,4%						
Disposal of intangible assets	6,0	7,1	13,1	3,9	17,0	71,4	75,3	88,4	8,7	21,4	30,2						44,7%	201,9%	129,7%						
Purchase of property, plant and equipment	-340,8	-200,4	-541,2	-235,4	-776,7	-635,8	-871,3	-1 412,5	-315,0	-253,9	-568,9						-7,6%	26,7%	5,1%						
Disposal of property, plant and equipment	3,5	6,1	9,5	-1,7	7,8	27,3	25,6	35,1	6,4	-1,9	4,5						84,5%	n.m.	-52,9%						
Acquisitions	-0,8	-5,8	-6,5	0,0	-6,5	-4,8	-4,8	-11,4	0,0	0,0	0,0						-100,0%	-99,5%	-99,5%						
Divestments	56,1	-0,3	55,8	-7,3	48,5	-0,8	-8,1	47,8	0,9	0,3	1,1						-98,4%	n.m.	-98,0%						
Changes/ Purchase of financial assets	-25,6	-12,4	-38,0	-223,9	-261,9	-15,9	-239,8	-277,8	-10,2	-14,2	-24,4						-60,3%	14,3%	-35,9%						
Disposal of financial assets	31,3	38,4	69,7	261,3	331,0	9,3	270,6	340,4	9,9	28,8	38,7						-68,4%	-24,9%	-44,4%						
Payments for investments in non-financial assets	0,0	0,0	0,0	-500,2	-500,2	0,0	-500,2	-500,2	0,0	0,0	0,0						n.m.	n.m.	n.m.						
Disposal of non-financial non-operative assets	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	500,5	500,5	500,5	0,0	0,0	0,0						n.m.	n.m.	n.m.						
<b>Net cash flows from investing activities</b>	<b>-288,1</b>	<b>-215,8</b>	<b>-503,9</b>	<b>-737,9</b>	<b>-1 241,8</b>	<b>-98,2</b>	<b>-836,1</b>	<b>-1 340,0</b>	<b>-346,3</b>	<b>-241,0</b>	<b>-587,3</b>						<b>20,2%</b>	<b>11,7%</b>	<b>16,6%</b>						
thereof: from discontinued operations	0,0	0,0	0,0	-6,5	-6,5	0,0	-6,5	-6,5	0,0	0,0	0,0						n.m.	n.m.	n.m.						
Dividend payments to Merck KGaA shareholders	0,0	-168,0	-168,0	0,0	-168,0	0,0	0,0	-168,0	0,0	-180,9	-180,9						n.m.	7,7%	7,7%						
Dividend payments to non-controlling interests	-5,1	-0,2	-5,3	-0,4	-5,8	-0,7	-1,2	-6,5	-7,3	-0,2	-7,4						42,2%	-27,2%	39,2%						
Profit transferred to E.Merck	-57,6	-454,6	-512,2	0,0	-512,2	0,0	0,0	-512,2	-48,2	-519,1	-567,3						-16,3%	14,2%	10,8%						
Changes in financial liabilities to E.Merck	-34,1	389,6	355,5	-181,5	174,0	-166,6	-348,1	7,5	-25,3	471,0	445,7						-25,7%	20,9%	25,4%						
Other changes in net equity	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,0	0,0	-0,1						n.m.	373,0%	>1.000%						
Changes in current and non-current financial liabilities	638,2	-68,9	569,3	-198,2	371,1	-1 112,7	-1 310,9	-741,6	86,5	-830,1	-743,6						-86,5%	>1.000%	n.m.						
Other changes from financing activities	0,1	0,0	0,1	0,0	0,1	-101,5	-101,5	-101,4	0,1	-0,1	-0,1						-38,0%	>1.000%	n.m.						
<b>Net cash flows from financing activities</b>	<b>541,5</b>	<b>-302,1</b>	<b>239,4</b>	<b>-380,1</b>	<b>-140,7</b>	<b>-1 381,3</b>	<b>-1 761,4</b>	<b>-1 522,0</b>	<b>5,7</b>	<b>-1 059,4</b>	<b>-1 053,7</b>						<b>-98,9%</b>	<b>250,6%</b>	<b>n.m.</b>						
thereof: from discontinued operations	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0						n.m.	n.m.	n.m.						
<b>Changes in cash and cash equivalents</b>	<b>769,9</b>	<b>-15,7</b>	<b>754,2</b>	<b>52,4</b>	<b>806,6</b>	<b>-191,3</b>	<b>-138,9</b>	<b>615,3</b>	<b>875,4</b>	<b>-412,2</b>	<b>463,3</b>						<b>13,7%</b>	<b>&gt;1.000%</b>	<b>-38,6%</b>						
Changes in cash and cash equivalents due to currency translation	-20,1	-2,7	-22,8	-16,6	-39,4	-1,1	-17,6	-40,4	6,8	-0,5	6,3						n.m.	-81,5%	n.m.						
Cash and cash equivalents as of January 1st	780,6	0,0	780,6	0,0	780,6	0,0	0,0	780,6	1 355,4	0,0	1 355,4						73,6%	-100,0%	73,6%						
<b>Cash and cash equivalents</b>	<b>1 530,4</b>	<b>-18,4</b>	<b>1 512,0</b>	<b>35,9</b>	<b>1 547,8</b>	<b>-192,4</b>	<b>-156,5</b>	<b>1 355,5</b>	<b>2 237,7</b>	<b>-412,7</b>	<b>1 825,0</b>						<b>46,2%</b>	<b>&gt;1.000%</b>	<b>20,7%</b>						
Changes in cash and cash equivalents due to change in scope of consolidation	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0						n.m.	n.m.	n.m.						
<b>Business Free Cash Flow</b>																									
<b>EBITDA pre</b>	<b>1 181,3</b>	<b>1 074,2</b>	<b>2 255,5</b>	<b>1 700,7</b>	<b>3 956,2</b>	<b>1 245,2</b>	<b>2 945,9</b>	<b>5 201,4</b>	<b>1 510,6</b>	<b>1 576,2</b>	<b>3 086,8</b>						<b>27,9%</b>	<b>46,7%</b>	<b>36,9%</b>						
CAPEX on PPE and Software	-175,3	-220,9	-396,2	-258,4	-654,5	-784,1	-1 042,5	-1 438,7	-224,9	-267,4	-492,3						28,3%	21,0%	24,3%						
Changes in inventory	-101,3	-94,0	-195,3	109,5	-85,9	133,9	243,4	48,1	-168,6	-101,5	-270,2						66,4%	8,0%	38,3%						
Changes in trade accounts receivable	-161,5	84,8	-76,7	-2,8	-79,5	223,0	220,3	143,6	-400,6	-33,4	-434,0						148,1%	n.m.	465,8%						
Leasing payments	-36,4	-31,2	-67,6	-34,6	-102,2	-41,4	-76,0	-143,6	-33,6	-34,3	-67,9						-7,8%	10,1%	0,4%						
Adjustments Business Free Cash Flow	-45,3	0,0	-45,3	0,0	-45,3	0,0	0,0	-45,3	0,0	0,0	0,0						-100,0%	n.m.	-100,0%						
<b>Business Free Cash Flow</b>	<b>661,5</b>	<b>812,9</b>	<b>1 474,4</b>	<b>1 514,4</b>	<b>2 988,8</b>	<b>776,6</b>	<b>2 291,0</b>	<b>3 765,4</b>	<b>682,9</b>	<b>1 139,6</b>	<b>1 822,5</b>						<b>3,2%</b>	<b>40,2%</b>	<b>23,6%</b>						
Healthcare	377,2	261,2	638,4	790,3	1 428,7	466,5	1 256,8	1 895,2	242,4	427,7	670,1						-35,7%	63,7%	5,0%						
Life Science	246,1	471,8	717,9	565,8	1 283,7	310,9	876,7	1 594,6	420,7	638,5	1 059,2						70,9%	35,3%	47,5%						
Electronics	184,4	204,5	388,9	252,5	641,4	205,5	458,1	847,0	157,4	210,0	367,4						-14,7%	2,7%	-5,5%						
Corporate & Others	-146,2	-124,6	-270,7	-94,2	-365,0	-206,4	-300,6	-571,4	-137,6	-136,6	-274,2						-5,9%	9,7%	1,3%						

**Balance Sheet Merck KGaA, Darmstadt, Germany**
**Group**

€ million

	2020				2021				Shares of Totals				Shares of Totals			
	31.mar	30.cze	30.wrz	31. Dez	31.mar	30.cze	30.wrz	31.gru	31.mar	30.cze	30.wrz	31. Dez	31.mar	30.cze	30.wrz	31.gru
<b>Current assets</b>	<b>10 012,8</b>	<b>9 726,2</b>	<b>10 257,6</b>	<b>9 280,3</b>	<b>10 617,5</b>	<b>10 181,8</b>			22,4%	22,2%	23,7%	22,2%	24,2%	23,6%		
Cash and cash equivalents	1 530,4	1 512,0	1 547,8	1 355,4	2 237,7	1 825,0			3,4%	3,5%	3,6%	3,2%	5,1%	4,2%		
Other current financial assets	81,0	32,0	85,1	124,7	60,3	44,8			0,2%	0,1%	0,2%	0,3%	0,1%	0,1%		
Trade and other current receivables	3 689,8	3 508,9	3 487,3	3 220,6	3 654,1	3 656,6			8,2%	8,0%	8,1%	7,7%	8,3%	8,5%		
Inventories	3 443,1	3 537,1	3 427,6	3 293,7	3 462,4	3 563,9			7,7%	8,1%	7,9%	7,9%	7,9%	8,3%		
Contract assets	84,7	92,5	106,2	169,0	162,3	114,2			0,2%	0,2%	0,2%	0,4%	0,4%	0,3%		
Other current non-financial assets	552,9	585,4	1 098,6	597,2	631,1	624,5			1,2%	1,3%	2,5%	1,4%	1,4%	1,4%		
Current income tax receivables	630,9	458,2	504,9	519,7	409,6	352,9			1,4%	1,0%	1,2%	1,2%	0,9%	0,8%		
Assets held for sale	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0			0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%		
<b>Non-current assets</b>	<b>34 730,4</b>	<b>34 095,5</b>	<b>32 973,3</b>	<b>32 516,1</b>	<b>33 273,0</b>	<b>32 963,4</b>			77,6%	77,8%	76,3%	77,8%	75,8%	76,4%		
Goodwill	17 375,9	17 118,0	16 511,8	15 958,8	16 540,8	16 346,8			38,8%	39,1%	38,2%	38,2%	37,7%	37,9%		
Intangible assets other than goodwill	9 089,3	8 664,1	8 172,5	7 653,3	7 764,6	7 612,6			20,3%	19,8%	18,9%	18,3%	17,7%	17,6%		
Property, plant and equipment	6 110,4	6 067,3	6 027,5	6 420,9	6 551,6	6 601,4			13,7%	13,8%	13,9%	15,4%	14,9%	15,3%		
Investments at equity	0,0	0,0	2,1	2,0	2,1	2,1			0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%		
Other non-current financial assets	692,0	673,5	655,5	822,2	768,1	742,5			1,5%	1,5%	1,5%	2,0%	1,8%	1,7%		
Other non-current receivables	21,4	20,6	25,5	25,4	27,8	28,6			0,0%	0,0%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%		
Other non-current non-financial assets	83,1	84,3	81,4	80,8	84,7	87,4			0,2%	0,2%	0,2%	0,2%	0,2%	0,2%		
Non-current income tax receivables	10,5	5,8	9,7	9,9	10,0	9,9			0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%		
Deferred tax assets	1 347,6	1 461,9	1 487,3	1 542,7	1 523,3	1 532,2			3,0%	3,3%	3,4%	3,7%	3,5%	3,6%		
<b>Total assets</b>	<b>44 743,2</b>	<b>43 821,7</b>	<b>43 230,9</b>	<b>41 796,4</b>	<b>43 890,5</b>	<b>43 145,2</b>			100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%		
<b>Current liabilities</b>	<b>10 764,3</b>	<b>10 079,8</b>	<b>9 709,2</b>	<b>9 231,4</b>	<b>10 652,5</b>	<b>9 819,6</b>			24,1%	23,0%	22,5%	22,1%	24,3%	22,8%		
Current financial debt	3 716,7	4 008,9	3 683,3	2 357,1	3 346,5	3 277,7			8,3%	9,1%	8,5%	5,6%	7,6%	7,6%		
Trade and other current payables	1 807,4	1 763,7	1 683,7	1 767,6	1 936,8	2 106,7			4,0%	4,0%	3,9%	4,2%	4,4%	4,9%		
Refund liabilities	626,1	596,8	680,2	666,0	774,6	746,5			1,4%	1,4%	1,6%	1,6%	1,8%	1,7%		
Other current financial liabilities	1 021,4	408,5	381,9	1 007,9	950,1	392,2			2,3%	0,9%	0,9%	2,4%	2,2%	0,9%		
Other current non-financial liabilities	1 225,5	1 121,8	1 302,8	1 359,6	1 503,3	1 305,2			2,7%	2,6%	3,0%	3,3%	3,4%	3,0%		
Income tax liabilities	1 463,0	1 319,3	1 447,0	1 460,3	1 603,9	1 464,9			3,3%	3,0%	3,3%	3,5%	3,7%	3,4%		
Current provisions	822,0	781,0	424,1	460,5	419,3	382,2			1,8%	1,8%	1,0%	1,1%	1,0%	0,9%		
Current employee benefit provisions	82,1	79,8	106,2	152,3	117,9	144,1			0,2%	0,2%	0,2%	0,4%	0,3%	0,3%		
Liabilities included in disposal groups classified as he	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0			0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%		
<b>Non-current liabilities</b>	<b>15 378,6</b>	<b>15 716,0</b>	<b>15 525,9</b>	<b>15 548,4</b>	<b>14 255,4</b>	<b>13 964,4</b>			34,4%	35,9%	35,9%	37,2%	32,5%	32,4%		
Non-current financial debt	10 136,6	10 080,8	9 977,5	9 785,1	9 000,8	8 720,7			22,7%	23,0%	23,1%	23,4%	20,5%	20,2%		
Other non-current financial liabilities	44,1	53,8	58,6	62,2	62,1	67,8			0,1%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%	0,2%		
Other non-current non-financial liabilities	90,1	89,0	110,1	99,9	82,8	73,6			0,2%	0,2%	0,3%	0,2%	0,2%	0,2%		
Non-current provisions	252,3	254,6	255,8	280,5	274,7	350,9			0,6%	0,6%	0,6%	0,7%	0,6%	0,8%		
Non-current employee benefit provisions	3 060,5	3 524,6	3 533,8	3 879,6	3 395,3	3 350,1			6,8%	8,0%	8,2%	9,3%	7,7%	7,8%		
Deferred tax liabilities	1 795,1	1 713,2	1 590,1	1 441,0	1 439,7	1 401,2			4,0%	3,9%	3,7%	3,4%	3,3%	3,2%		
<b>Net equity</b>	<b>18 600,2</b>	<b>18 025,9</b>	<b>17 995,8</b>	<b>17 016,6</b>	<b>18 982,6</b>	<b>19 361,3</b>			41,6%	41,1%	41,6%	40,7%	43,2%	44,9%		
Equity capital	565,2	565,2	565,2	565,2	565,21	565,2			1,3%	1,3%	1,3%	1,4%	1,3%	1,3%		
Capital reserves	3 813,7	3 813,7	3 813,7	3 813,7	3 813,7	3 813,7			8,5%	8,7%	8,8%	9,1%	8,7%	8,8%		
Retained earnings	11 977,5	11 753,2	12 581,2	12 377,5	13 511,1	14 134,1			26,8%	26,8%	29,1%	29,6%	30,8%	32,8%		
Gain/losses recognized immediately in equity	2 199,9	1 850,0	968,2	189,1	1 025,8	780,3			4,9%	4,2%	2,2%	0,5%	2,3%	1,8%		
Non-controlling interest	43,9	43,8	67,4	71,1	66,7	68,1			0,1%	0,1%	0,2%	0,2%	0,2%	0,2%		
<b>Total liabilities and stockholders' equity</b>	<b>44 743,2</b>	<b>43 821,7</b>	<b>43 230,9</b>	<b>41 796,4</b>	<b>43 890,5</b>	<b>43 145,2</b>			100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%		

	2020				2021				Shares of Totals				Shares of Totals			
	31.mar	30.cze	30.wrz	31. Dez	31.mar	30.cze	30.wrz	31.gru	31.mar	30.cze	30.wrz	31. Dez	31.mar	30.cze	30.wrz	31.gru
Financial debt	13 853,3	14 089,7	13 660,8	12 142,2	12 347,4	11 998,4			31,0%	32,2%	31,6%	29,1%	28,1%	27,8%		
Net financial debt	12 285,2	12 560,2	12 082,1	10 758,2	10 080,6	10 140,7			27,5%	28,7%	27,9%	25,7%	23,0%	23,5%		